# TIA News!

2022.6.Vol.91

## Contents


■会長挨拶：活動方針 …… 2
■第30回定時総会報告 …… 3
■2022年度事業計画 …… 4
■有明の森テニスフェスタ2022開催報告 …… 10
■コラム：キッズ獲得は夢の序章 …… 11
■『テニスの日』概要 …… 12
■テニスプロデューサー紹介 …… 14
■安全委員会通信 Vol.43 …… 16
■安全・危機管理セミナー開催報告 …… 19
■クラブ部会報告 …… 20
■スクール部会報告 …… 21
■フロント部会報告 …… 22
■コーチング講座開催のご案内 …… 24
■東京都テニス事業協会活動報告 …… 25
■アメリカテニス事業協会情報 …… 26
■スジガネ君、テニスを語る …… 27
■人事・労務コラム …… 28
■税制コラム …… 30
■庭球人語「無礼な人がチームに与える損失」 …… 32
■賛助会員名簿 …… 33
■編集後記 …… 34

# 会長挨拶

会長　大久保　清一

昨年に続き今年も新型コロナウイルスが世界中に蔓延し、経済活動のみならずスポーツ活動にも引き続き多大な影響が及びました。国内でもジャパンオープン等の国際大会が２年連続して中止になるなど、テニスの普及活動におきまして大きな停滞がありました。本協会の普及活動も同じく停滞を余儀なくされておりましたが、人材育成、研修等の活動につきましてはネットを活用し、遠隔地から多くの参加があるなど、コロナ禍以前に近い状態となるなど、今年度への継続性は維持できたことと思います。

テニスはスポーツの中でも、ソーシャルディスタンスが確保しやすいなど、より安全安心なスポーツであるとの認識が広まり、テニス事業の現状も比較的良い状態で推移していると認識しています。今後も、社会的な使命感を保ちつつ国民の皆様の安全安心のために活動を継続してまいります。

さて、昨年は、一年延期されました東京オリンピック・パラリンピックが開催され、日本も多くのメダルを獲得しました。テニス競技においては残念な結果でありましたが、日本がテニス競技でオリンピック初のメダルを獲得して100年の節目が過ぎ、この先もオリンピック以外の競技でテニスの活躍に期待をしております。特に、大坂なおみ選手のグランドスラム大会でも更なる優勝に期待をしたいと思います。他にも多くの若い有望選手が活躍するようになり、次代に続く多くの選手の活躍にも期待をしております。

今後日本の人口減と少子化がますます進み、テニス人口が減少していく中、幼少期からスポーツに親しみ・楽しむ事で将来に亘り子供たちの健全な発育、成長が望まれるなか、競合する数多くの競技の中でテニスにより関心を向けていただき、参加していただくための努力が絶えず求められるところです。この事はテニスの普及と共にテニス事業の永続発展のためにも重要な課題と認識し、事業者が力を合わせて取り組んでまいりたいと思います。

本協会の基本的な活動方針にテニスの普及があります。テニスを始めたきっかけとして、クラブ、スクール等の民間のテニス施設が80％と圧倒的に多いとのデータもあり、一般市民の方々に一番近いところで普及活動に携わっているのは我々テニス事業者であります。この事を念頭に今後も我々テニス事業者が日本のテニス界を牽引していく存在と考えております。

次に重要施策として人材育成があります。昨年度は年間を通じネットを活用しての活動をし、多くの研修会、勉強会を開催しました。今年度もマネージャー、コーチ、フロントの各部会共通で１年を通して専門講師による、「チームビルディング・コーチング研修」から自己基盤の確立をし、チーム全体のレベルアップと共に個々の更なる成長を目指す講座を開講します。また、各部会、委員会につきましても、年間を通して計画的に活動を継続してまいります。このような活動によりテニス事業に従事するの方々の資質をより向上し、業界の発展に繋げてまいります。

そして、個々の能力開発を目的とした人材育成の中で、テニスプロデューサー資格制度は、各事業者の標準資格制度として活用していただき業界全体のレベルアップに繋がるものとして講師陣のさらなる充実等により、より実りあるものとしてまいります。

なお、テニス事業者は日々の運営・経営において後継者、相続、経営人材等様々な課題や悩みなどを抱えておりますが、一方ではそれぞれの分野で成功・発展するためのノウハウを持つ事業者も存在しておりますので、そのパイプ役としてのコンサルティング事業にも取り組みます。テニス事業者間の連携を深めると共にノウハウを提供する側にとっても同時に能力開発に繋がり、より一層の業界発展に寄与するものと思います。

テニス事業はサービス産業であり、健康産業であります。世界の多くの研究機関で発表されております「テニスと健康」と言う大きなテーマは世界中の人々に認知されつつあります。数有るスポーツの中でテニスが精神的にも肉体的にも最も有効であるとの結果であります。その結果をより多くの方々に理解していただくこと、また、より多くの一般市民の皆様の健康を「テニス」で支え続けることを継続してまいります。

以上の点を踏まえ、世界的にコロナ禍の非常に厳しい状況下ではありますが、充分な対処をしつつ、各委員会・各部会を中心に各事業へ積極的に取り組み、サービス産業、健康産業としての位置づけを自覚し、業界のレベルアップと事業者を始め従事する方々を含めた関係者の社会的地位向上を目指し、本協会役員を中心に全会員一致団結の上、各種事業に取り組んでいく所存であります。

# 第30回定時総会ご報告

2022年6月21日㈫東京都港区のメルパルク東京5階「瑞雲」の間において、公益社団法人日本テニス事業協会「第30回定時総会」が予定通り開催されました。

2022年度期首211名の会員のうち、136名（委任状出席を含む）が出席し、滞りなく予定された議案の審議を終了いたしました。

総会は、吉田好彦常務理事の司会進行により、午後2時30分に増井範男副会長の開会の辞、その後、定款に基づき大久保清一会長が議長となり挨拶、議事録署名人の選出の後、議案の審議に入りました。

第1号議案の2021年度決算報告書（案）承認【矢沢直樹監事の監査報告を含む】の件は加藤潤事務局長より、第2号議案の第16期役員選任の件は議長より上程され、それぞれ異議なく可決承認されました。

以上のように予定された議案をそれぞれ採択し、大西雅之副会長が午後3時50分に閉会を宣し終了いたしました。

総会に引き続き、特別講演としてGift Your Life株式会社 大島 幹氏に「企業規模・業種は関係ない！？サイバーリスクの現状と対応方法」についてご講演をいただきました。

また、毎年行っておりました総会後の懇親パーティは中止とさせていただきました。

「第30回定時総会」に関わる事項につきましては議事録をご参照いただき、ご不明の点は役員もしくは事務局までお問い合わせください。

# 2022年度　事業計画書
# （2022年4月1日～2023年3月31日）

## 1．テニス事業に関する調査及び研究（定款第４条第１号関係）

テニス事業者を代表する団体として、テニス市場に関する情報集約を推進して、全国のテニス事業者や事業所の基礎資料の作成のほか、会員事業所におけるデータ管理等を通じて、客観的かつ信頼性の高い情報の蓄積を図り、国民に身近なスポーツであるテニスの事業運営に関する情報を広く社会へと発信いたします。

**ア．テニス事業に関わるデータ管理業務の充実･強化【総務委員会】**

テニス事業の動向変化等を詳細に把握し、テニス事業の将来の事業展開への参考や新規参入検討企業、大学等研究機関、メディアなど外部からの問合せにも対応することを目的に、全国のテニス事業に係わる種々の実態把握を行います。

なお、集計データは広報紙やホームページなどを通じて施設利用者を含め広く公開をいたします。

**イ．環境問題への取り組みに関する調査及び研究【総務委員会】**

人々の健康と密接な関係にあるスポーツ事業者として、地球環境の保全に向けた各種活動には積極的に参画して参ります。「Fun to Share」への具体的取り組みとして以下の項目について調査及び研究を行います。

①「砂入り人工芝のリサイクル」

使い古された砂入り人工芝コートは、従来産業廃棄物として埋め立て処分となり、１面あたり約16トンが埋め立て処理され、産業廃棄物の最終処分場については全国的に数年で満杯になると予想されております。今後も増加傾向にある砂入り人工芝コート処分については環境保全という視点から我々はこの問題に真剣に取り組みます。本協会といたしましては、砂入り人工芝コートを産業廃棄ではなく、砂と人工芝を分離して砂は砂としての再利用、人工芝はサーマルリサイクルや他目的での再利用等を行い、廃棄物を一切出さないゼロエミッションを目指した「砂入り人工芝のリサイクル事業」を推奨し、引き続き更なる研究を続けていきます。

②「テニスボールのリユース」

使い古されたテニスボールは、机やイスの脚に取り付けることにより騒音が吸収されることから、全国の小中学校などへ寄附をする「テニスボールのリユース活動」を推奨し、今後も継続していきます。

**ウ．テニス事業に関わる租税及び経営に関する調査及び研究【税制委員会】**

テニス事業に関わる家賃・地代（売上対比）などの租税負担の実態や売上の増減、経費の内訳比率比較など経営の現状を把握する調査と研究を年に１回アンケート（郵送）方式で行います。なお、集計データは広報紙やホームページなどを通じて施設利用者を含め広く公開する予定であります。

**エ．安全･危機管理に関する調査及び研究【安全委員会】**

テニス施設内における現状の安全管理や事故事例等の調査を行い、事故の予防や事故後の対応についての指針を作成するとともに広報誌やホームページなどを通じ、安全および危機管理の意識向上・啓蒙を目的に各種安全管理推進ツールや安全管理通信として公開していきます。また、年間１～２回開催の安全・危機管理セミナー等でも調査研究結果を発表する予定であります。

**オ．広報紙“JTIA News！”の編集と発行【広報委員会】**

広報紙「JTIA News！」を下記のスケジュールにて発行し、各種調査及び研究資料の公開や国民に身近なスポーツであるテニスの事業運営に関する情報を掲載するなどして活動を進めていく予定であります。

⑴「JTIA News!」VOL.91号は2022年６月に発行予定
⑵「JTIA News!」VOL.92号は2022年９月に発行予定
⑶「JTIA News!」VOL.93号は2023年１～２月に30周年記念特別号として発行予定
⑷「JTIA News!」VOL.94号は2023年３月に発行予定

**カ．ホームページ･メールマガジンの運用【広報委員会】**

各種調査及び研究資料の公開や国民に身近なスポーツであるテニスの事業運営に関する情報の提供を目的とし、ホームページとメールマガジンの運用を行い、情報化社会への対応を進めていきます。

## 2．テニス事業に関する優秀な経営者並びに管理者の養成及び資格認定（定款第４条第２号関係）

国民の健康とスポーツ振興のため、テニスビジネスに携わる者の資質と能力の向上を図るとともに国民生活の向上に寄与すべく、テニスを業とする優秀な経営者並びに管理者育成の促進と指導体制を確立いたします。

**ア．テニスプロデューサー資格制度の充実【資格委員会】**

テニスを業とするものの中には、労務管理に対する認識不足や脱税行為をするなど法令を遵守しない者、安全管理体制が整わずに違法に営業行為を行う者などが後を絶たないという現状があり、国民生活の安心と安全を守るために健全なテニス事業を行うための人材を育成することを目的とし、テニス事業に関わる者が各種の専門的な知識を得て健全で適正な経営を行うことが、国民の利益に供するとの観点から、テニス事業に関わる経営者および管理者の資質と能力向上を目的に９科目（テニス基礎知識、顧客管理、安全管理、施設管理、労務管理、マーケティング、イベント･商品販売、財務管理、人材育成）のテキストを作成し、年１回の講習会・試験を実施いたします。

また、資格取得後の更なる資質と能力の向上を図るために有資格者限定の講習会や勉強会を開催いたします。

## ３．テニス事業に関するセミナー、研修会等の開催（定款第４条第３号関係）

テニス事業の経営者、マネージャー、コーチ、スタッフ等の、テニス事業に携わる者の資質向上と発展を図ることにより、テニスを通じて国民の心身の健全な発達を図ることを目指し、様々な内容のセミナー・研修会等を実施いたします。

**ア．日本テニス産業セミナーの開催【研修委員会】**

テニス事業の事業者ならびに従事者の資質向上を図ることにより、テニスを通じて国民の心身の健全な発達を図ることを目的として、学識経験者、有識者による講演をはじめ事業者の事例紹介等により、管理運営の改善、経営基盤の安定、現状の把握と対策の検討を行う「日本テニス産業セミナー」の開催を予定しております。今年度は協会設立30周年を迎えるため、30周年記念日本テニス産業セミナーとして開催する予定です。

**イ．経営勉強会の開催【研修委員会】**

テニス愛好者にとって魅力ある事業経営を行うため以下の経営勉強会を実施いたします。

①「TOPGUN PROJECT」

テニス事業以外の経営者・管理者、他スポーツ関係者の講演やテニス事業者の事例紹介、人材育成や利用者への接遇に関する実践的なグループワークなどの開催をいたします。

**②経営・運営に係わる勉強会・研修会**

テニス事業者の資質向上と発展を目的に、テニス事業者や異業種の経営者・管理者からの事例紹介等による勉強会や研修会を随時に開催いたします。

**ウ．安全・危機管理セミナーの開催【安全委員会】**

テニス事業に関わる重要な安全管理や危機管理について、リスクマネジメントや法律の専門家による講演や、具体的事例や各種ツールの紹介、心肺蘇生法やAEDの講習などの安全・危機管理セミナーを開催いたします。

**エ．部会別勉強会の開催**

各部会（クラブ部会、スクール部会、マネージャー部会、コーチ部会、フロント部会）において、テニス事業関係者の職位別セミナー・研修会・勉強会を、有識者や各分野の専門家による講演や、グループワーク形式などの手法で定期的に実施いたします。

**①「後継者の会」の開催【クラブ部会】**

クラブ部会では、テニスクラブビジネスを長く存続させるために、経営者の世代間交流を図ると共に、クラブ経営者の情報交換および実践学習の場を提供していきます。本年度も「クラブ後継者の会」は継続し、クラブ経営の事例研究会や交流会を開催し、全国のテニスクラブ経営者およびその後継者のネットワーク作りを目指し、情報交換会を年に４～５回、テニス親睦会を年に１～２回開催する予定であります。

**②スクール経営者の勉強会･情報交換会の開催【スクール部会】**

国内経済環境が厳しいと言われる状況をいかに克服して事業を発展継続させるのかを目的に、スクール経営者を対象に実情に即した意見交換や事例紹介など、種々の情報を収集し今後の事業の発展に繋がるよう「スクール経営研究会」として年４回程度開催する予定であります。

**③マネージャー（事業部長・支配人等）の勉強会・情報交換会の開催【マネージャー部会】**

テニス事業におけるマネージャー業務の内容について、マネージャーから代表者となった方の経験談なども伺い、それぞれの事業所で行っている事を体系的に整理や分析を行い、先進的な取り組みをしているマネージャーが日々行っていることに関しての情報交換をすることなどから、マネージャーとしての資質向上を図り、業界の発展に寄与する勉強会・情報交換会を年４回程度開催する予定であります。

**④コーチ対象講習会･勉強会･情報交換会の開催【コーチ部会】**

テニスコーチのスキルアップを目的に、ジュニアの育成強化、テニスの普及、サービス業としてのノウハウ、事例紹介、異業種での体験会など各種の講習会・勉強会・情報交換会を年４回程度開催する予定であり

ます。

**⑤フロント対象講習会･勉強会･情報交換会の開催【フロント部会】**

テニス事業に於けるフロント業務は年々その重要性が増しております。フロントの皆様が日頃から悩んでいることへの解決の糸口など、これからの業務に役立つ情報提供やフロントの資質向上を目的に勉強会・情報交換会を年４回程度開催する予定であります。

**⑥コーチング講座の開催【各部会共通】**

職位を問わず経営者から従業員まで全てのスタッフを対象に「コーチング」を学ぶための講座を基礎編と実践編に分けて開催します。

## ４．テニス事業に関する普及及び啓発（定款第４条第４号関係）

児童や青少年を対象としたテニス等の体験活動を開催することで、スポーツを通じた健全な育成のきっかけを創出します。また、一般向けには単なる試合ではなく、普及と振興を目的とした大会を実施することで、生涯スポーツ社会の実現に貢献していきます。

**ア．キッズ＆ジュニアテニスカーニバルの開催【普及委員会】**

東京都オリンピック・パラリンピック準備局の後援による東京都スポーツ振興事業。テニス未経験者・経験者の子供達により楽しいテニス体験が出来る場を提供する事をテーマに年１回、未就学児より中学生までを対象としたテニス無料体験会を有明コロシアム・センターコートと有明テニスの森公園テニスコートにて開催開催しておりましたが、会場である東京都立有明テニスの森公園が東京 2020 オリンピック・パラリンピック会場としての改修工事（2017 年 11 月～ 2023 年３月）のため、施設設備の状況を踏まえた内容で再開をする予定です。

**イ．東京都知事杯有明チームテニスコンペティションの開催【事業委員会／普及委員会】**

東京都オリンピック・パラリンピック準備局の後援による東京都スポーツ振興事業。有明テニスの森公園のテニスコートを使い多くの人が参加する大会です。個人戦が中心のテニスにあって、団体戦と言う形態による大会を年１回、２日間にわたり単に試合だけではなく、チームワークの育成を図り､試合に負けてもプロ選手に挑戦･クリニックなど各種アトラクションでスポーツの楽しさ等を伝えるイベントも合わせて開催し、スポーツの振興に寄与する事業を開催しておりましたが、会場である東京都立有明テニスの森公園が東京 2020 オリンピック・パラリンピック会場としての改修工事（2017 年 11 月～ 2023 年３月）のため、施設設備の状況を踏まえた内容で再開をする予定です。

**ウ．有明の森スポーツフェスタの開催【普及委員会／事業委員会】**

東京都オリンピック・パラリンピック準備局との共催による東京都スポーツ振興事業。有明テニスの森公園と有明コロシアムを使用し、スポーツに触れ合う機会をつくり、子どもが「スポーツ好き」となり、体力向上のきっかけとなるイベントを開催いたします。主に児童、青少年を対象とした無料体験会を実施しますが、大人もスポーツを体験できる場を提供し、生涯スポーツ社会への参加を促します。また、障害者スポーツのイベントも実施しており、障害者の健康増進と社会参加を促進する事業として年１回開催しておりましたが、会場である東京都立有明テニスの森公園が東京 2020 オリンピック・パラリンピック会場としての改修工事（2017 年 11 月～ 2023 年３月）のため、施設設備の状況を踏まえた内容で再開をする予定です。

**エ．トリプルス全国大会の開催【普及委員会】**

テニス事業の普及と振興を目的に従来のテニス競技種目である、シングルス（１人対１人）・ダブルス（２人対２人）に加え、新たな競技として「トリプルス」を制定しました。３人対３人で行うことと、通常ボールより柔らかいグリーンボールを使用することにより、ラリーが続き、戦略的にも面白みが増し、動く距離が少なく、高齢者や初心者のみならず上級者までが楽しむことができます。さらに、３人の男女構成や合計年齢の設定を変えるなどにより、競技の幅が広がり、生涯スポーツ社会への参加を促すと共に、スポーツの振興に寄与するものと考えております。また､｢トリプルス｣を速やかに普及･浸透させるために全国大会として開催し、広く参加者を募る予定です。

## ５．テニス事業に関する苦情処理等（定款第４条第５号関係）

**ア．テニス消費者苦情電話相談センターの運営【広報委員会】**

テニス事業とその周辺で発生する諸問題、消費者からの苦情に対応する、消費者苦情電話相談センターを運営いたします。それぞれの事例に対し専門家に相談をして解決を図り、その情報を共有し将来のテニス事業活動に活かすようにいたします。

## ６．テニス事業に関する内外関係機関等との交流及び協力（定款第４条第６号関係）

テニス事業者を代表する団体として、その他のテニス関連団体やテニス関連会社と、振興・普及を主な目的とした種々の交流、協力を行います。また各地域での普及、振興活動に対しては支援・後援等を行います。これらの活動を通じて、広く社会的なスポーツ振興に貢献する事業として取り組んでいきます。

### ア．テニスの日推進協議会への参画【普及委員会】

（公財）日本テニス協会、（公社）日本テニス事業協会、（公社）日本プロテニス協会、日本女子テニス連盟をはじめ 15 団体で構成。テニスの日推進協議会は、他のスポーツ団体に先駆けて 1998 年 9 月 23 日「秋分の日」を『テニスの日』と定め、テニスの普及、発展を強力に推進するための諸行事を実施することといたしました。『テニスの日』を制定することでテニスの楽しさ、おもしろさをさらに多くの人たちに広めて、健康で明るく生き甲斐ある社会造りに寄与し、それと同時に世界の競技会で活躍できる選手を数多く育て、競技を観戦するなかからテニスへの共感を高めていくことを目的に、年１回有明テニスの森公園で実施する「有明メインイベント（今年度は東京 2020 オリンピック・パラリンピック会場としての改修工事期間のため使用不可となり休止）」、47 都道府県で実施する「共同イベント」、全国約 500 箇所で実施する「個別イベント」を開催いたします。

### イ．日本テニス連合への参画【普及委員会】

（公財）日本テニス協会、（公社）日本テニス事業協会、（公社）日本プロテニス協会、日本女子テニス連盟で構成され、日本のテニス界として４団体に横断的に存在する問題で、日本のテニス界をより強力に推進して行く為には統一して行くべき制度、問題点等を公式に取り上げて審議し、その解決案を策定する機関として結成されました。

具体的な課題としては「１．選手、コーチの資格制度の統一化を図る」「２．法令の遵守、倫理問題の徹底と資質の向上を図る」「３．強化・普及に関して、より広範囲な活動が出来るような組織体制を作る」以上のテーマに於いて「日本テニス連合」のトップ会議で審議して解決案を策定いたします。

### ウ．テニス活性化委員会への参画【普及委員会】

2008 年４月より、テニス用品メーカー（９社）とテニススクールやテニスクラブ事業者が集い、「日本のテニス界を他のスポーツに負けないメジャースポーツに盛り上げたい」「テニス人口を更に拡大したい（ラケットを持つ人を増やしたい）」「強い選手をもっと輩出し世界で活躍して欲しい」との熱い想いを込めて、『テニス活性化委員会』を結成しました。「テニスに関する意向調査」を行ったほか、地道な草の根活動を行いつつ、テニス活性化委員会のスローガンを「始めよう！続けよう！もっとテニスを‼」と決め、「テニススマイル（http://www.tennissmile.jp）」のウェブサイトを開設し、テニス愛好者やテニス事業者に役立つ情報発信を継続しています。

## ７．テニス事業に関する各種商品・サービスの販売及び斡旋事業（定款第５条第１号関係）

テニス事業に関わる各種関連用品・物品や施設総合補償の販売や、砂入り人工芝コートのリサイクル事業等のサービスの斡旋及び販売をいたします。

### ア．各種テニス関連商品の斡旋及び販売【事業委員会】

⑴“テニス施設総合補償制度”の斡旋
⑵テニスクラブ・テニススクール管理運営ソフト“ペガサス”“サービスエース”“ATOMS-V”の斡旋
⑶“JTIA オリジナルスクールのぼり”の販売
⑷“オリジナルテニスティッシュ”の斡旋
⑸ AED（自動体外式除細動器）の斡旋
⑹クレジット決済システム“リターンエース”の斡旋
⑺“砂入り人工芝リサイクル”の斡旋
⑻福利厚生サービス“ポスタルくらぶ Value Plus”の斡旋

## ８．指定管理事業（定款第５条第２号関係）

### ア．指定管理事業の運営並びに勉強会等の開催【事業委員会】

平成 17 年度からスタートした指定管理運営に関して、各自治体に於ける施設の活性化とテニスの普及を目的に自主事業等を行っております。また、新規参入を促進するために最新の事例紹介などを含め「指定管理者制度」に関する勉強会等の開催を検討いたします。

## ９．その他の事業（相互扶助等事業）（定款第５条第３号関係）

会員及び賛助会員の拡大のための活動および情報交換会や懇親会を開催します。

### ア．消費者育成イベント等の開催及び後援【総務委員会】

テニス産業界の活性化のために、既存の施設や指導者を有効に利用して、テニス愛好者の拡大と新規需要の創出を即効的、効率的に行います。消費者参加型のイベントを展開し、より多くの国民にテニスを体験する機会を

提供することで、地域や消費者に密着した産業として定着を図ります。国民生活のゆとりと豊かさに寄与・貢献する産業として、テニス事業の安定的成長、振興を目指します。本年度も消費者育成イベントの開催および関連団体等の同種イベントの後援をいたします。

**イ．会員数の拡大推進活動**【総務委員会】

本協会はテニス事業の社会的地位の向上を目的に活動している団体であることを非加盟テニス事業者に周知し、テニス事業者が困った時に相談出来るような体制を整え、テニス事業者に役立つ情報提供を行い、積極的に会員数の拡大を推進していきます。

**ウ．地区組織活性化の推進**【総務委員会】

各地区組織の活性化を推進するために、地区組織が開催する「消費者育成のための大会ならびに講習会」「新規需要創出のための大会ならびに講習会」「管理者・指導者の資質向上を目的とした大会ならびに講習会」等の事業に対する支援を行います。

**エ．賛助会員意見交換会の開催**【総務委員会】

本協会のテニス界において果たすべき役割が年々増してきております。そこで日頃よりご支援を頂いております賛助会員の皆様方との懇親をより深める会を開催いたします。

**オ．テニス事業を取り巻く税制勉強会の開催**【税制委員会】

現在のテニス施設経営を取り巻く税制は非常に厳しい状況にあり、事業者自らも自己啓発や研鑽に努め、現在の税制に対する理解と対策を講じていく必要があります。テニス事業に関連する税制や、大きな問題でもある事業継承などに焦点をおいて、講演や事例紹介を中心とした「税制勉強会」の開催を予定しております。

**カ．雑賀杯日本テニスチーム大会の開催**【事業委員会】

テニス事業所チーム対抗戦を開催し、テニスクラブメンバーやスクール生などへ競技参加目標を掲げ、競技に参加できる環境を提供し、テニスを通じて地域間交流を促進しながら個別テニスクラブ・スクール及び業界組織の結束及び事業の活性化を促進させることを目的として開催いたします。

**キ．会員サポートプロジェクト**【会長直轄】

テニス事業に於ける様々な課題に対し、それぞれの専門家を紹介して問題解決を図り事業の活性化や円滑化を行う事を目的に事業を推進する予定です。

**ク．テニススクール活性化プロジェクト**【スクール部会】

本協会の加盟事業所間における「全国スクール間レッスン振替システム／どこでもテニス」および「全国テニススクール生・長寿ランキング」導入に関する調査研究を行います。

**ケ．協会設立 30 周年記念事業**【総務委員会】

2022 年 12 月 25 日で協会設立 30 周年を迎えるにあたり、30 周年記念事業実行委員会を組織し下記の事業を行います。

＊ 30 周年記念日本テニス産業セミナー
＊ 30 周年記念式典
＊ JTIA News! 30 周年記念特別号の発行

2022 年度 行事／会議 開催計画

| 2022年度 | 行事・会議 | 開催地 |
|---|---|---|
| ２０２２年 | | |
| ４月29日（金・祝） | 有明の森テニスフェスタ | 有　　明 |
| ４月下旬～５月上旬 | テニスクラブ・スクール会員在籍数調査 | |
| ５月12日㈭ | 2022年度　第１回幹部会 | 東 京 都 |
| **５月26日㈭** | **2022年度　第１回理事会** | **東 京 都** |
| **６月21日㈫** | **第30回定時総会**／2022年度　第２回幹部会 | **東 京 都** |
| ７月５日㈫ | テニスプロデューサー限定研修会 | 東 京 都 |
| ７月６日㈬ | 2022年度　第３回幹部会 | 東 京 都 |
| ８月 | テニス事業に関わる租税及び経営に関する状況調査 | |
| **９月15日㈭** | **2022年度　第２回理事会** | **東 京 都** |
| ９月 | 「テニスの日」記念イベント | 各　　地 |
| ９月27日㈫～９月28日㈬ | 正会員・賛助会員／テニス＆ゴルフ情報交換会 | 山 中 湖 |
| 10月10日（月・祝） | キッズ＆ジュニアテニスカーニバル | 有　　明 |
| 未定 | 経営勉強会　TOPGUN PROJECT 2022 | 東 京 都 |
| 10月19日㈬ | 2022年度　第４回幹部会 | 東 京 都 |
| 11月16日㈬～18日㈮ | テニスプロデューサー資格認定講習会&試験 | 東京大阪 |
| 11月25日㈮ | 2022年度　第５回幹部会 | 東 京 都 |
| 12月３日㈯～４日㈰ | 東京都知事杯　有明チームテニスコンペティション | 有　　明 |
| **12月15日㈭** | **2022年度　第３回理事会** | **東 京 都** |
| ２０２３年 | | |
| １月13日㈮ | 新春特別講演&賀詞交歓会／第６回幹部会 | 東 京 都 |
| １月21日㈯ | 雑賀杯　日本テニスチーム大会／西日本大会 | 大阪・靱 |
| １月28日㈯ | 雑賀杯　日本テニスチーム大会／東日本大会 | 有　　明 |
| ２月８日㈬ | 2022年度　第７回幹部会 | 東 京 都 |
| ２月21日㈫ | 30周年記念日本テニス産業セミナー | 東 京 都 |
| ３月４日㈯ | 雑賀杯　日本テニスチーム大会/全国大会 | 有　　明 |
| **３月16日㈭** | **2022年度　第４回理事会** | **東 京 都** |

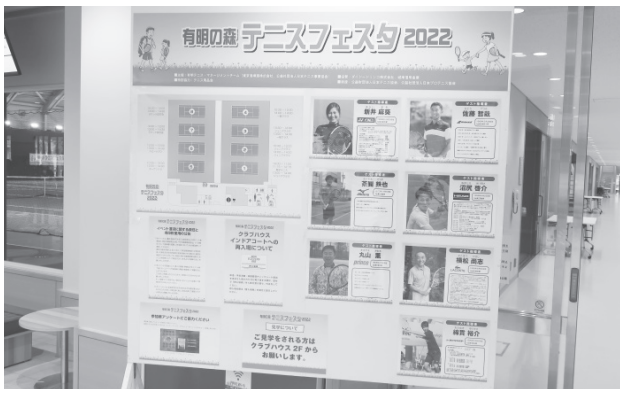
# 有明の森テニスフェスタ 2022
# 開催報告

主　　催：公益社団法人日本テニス事業協会・東京港埠頭株式会社
特別協力：テニス用品会
協　　賛：ダイドードリンコ株式会社、城南信用金庫
後　　援：公益財団法人日本テニス協会、公益社団法人日本プロテニス協会
期　　日：2022 年 4 月 29 日（金・祝）
会　　場：有明テニスの森公園インドアテニスコート
参 加 料：無料
内　　容：①プロテニス選手によるテニスクリニック（初心者・初級者対象）
　　A：親子キッズ（年中～年長と保護者）　定員 36 組
　　B－1：小 1 ～小 3　定員 20 名
　　B－2：小 4 ～小 6　定員 20 名
　　C：中 1 以上　定員 30 名
　　②ターゲット９
　　③スピードガンによるサービス速度測定
　　④テニスラケット試打会・シューズ試履会
　　※②～④は年齢制限・定員なし
来場者数：377 名（イベントスタッフ含む）

●参加人数等報告

| 種目・イベント等 | 合計 |
|---|---|
| プロテニス選手によるテニスクリニック　親子キッズ | 62 |
| プロテニス選手によるテニスクリニック　小１～小３ | 28 |
| プロテニス選手によるテニスクリニック　小４～小６ | 25 |
| プロテニス選手によるテニスクリニック　中１以上 | 21 |
| ターゲット９ | 250 |
| スピードガンによるサービス速度測定 | 136 |
| テニスラケット試打会・シューズ試履会 | 133 |
| 総合計 | 655 |

有明の森スポーツフェスタは、例年様々なスポーツを種目として開催しておりましたが、今年は改修工事途中である有明テニスの森公園の一部使用が可能となりましたので、テニス種目のみを「有明の森テニスフェスタ」としてインドアテニスコートにて開催しました。また、今回は新型コロナウイルス感染拡大防止の観点から参加人数を制限して行いました。当日は生憎の雨でしたが、インドアコート開催のおかげで滞りなく開催することができ、小規模ながら笑顔溢れるイベントとなりました。開催にあたりご協力いただきました皆様に御礼申しあげます。



# キッズ獲得は夢の序章

株式会社レック興発　新堀　丘

日本テニス界において100年に１人と言われる錦織圭というスーパースターの出現は世の中に大きな影響を与えました。テニススクールに入会する子供が増え、マスコミの扱いは大きくなり、グランドスラム大会の結果などのテレビ放映が一気に増えました。

しかしながら彼が怪我をして出場機会が減り、試合結果も思ったように出なくなると波が引くようにテニスやグランドスラムの結果が巷から消えていきます。

大坂なおみ選手は錦織圭選手以上のスーパースターです。グランドスラム大会で４回も優勝しているのですから、歴史の１頁を飾る選手と言えます。しかしながら、メンタルやマスコミとの付き合いなど、最近は実力を発揮できずにいるようです。

地道な普及、育成活動を一気に超越するのがスーパースターの出現ですが、そう簡単に出現してくれることはありません。

野球の大谷選手はすごいよなぁ、彼がテニスをやっていたらどんなサーブを打つのだろう？どのようなテニスをするのだろう？と思う方は多いでしょう。イチロー選手もそうですね。彼のバットコントロールがどのようなショットを生み出すか見てみたいと思う方は多いと予想します。

肩が強い、足が速いという要素を満たしている子供が１人でも多くテニスをしてくれればと願うのはテニス業界の者なら当たり前だと思います。身体が大きく強くなるか？これはキッズ時代には分かりませんが、球感は十分にわかります。しかしながら、ジュニア育成をしている方なら小さい頃に優れたセンスを持っていると思った子供が必ず強くなるとは言えないことを経験しているでしょう。だからこそ、多くの子供がテニスと触れ合い、楽しいと感じて欲しいのです。

キッズやジュニアにテニスを楽しいと感じてもらえるよう、各スクールはレッスンをしているはずです。底辺の拡大は普及の重要なポイントですから、多くの子供がテニスに触れる機会を増やしたいものです。分母が大きくなれば、その中に大谷選手のような子供が存在するかもしれません。底辺が広くなるほど、普通なら野球やサッカーに進む子供がテニスに興味を持ってくれるかもしれません。高校野球を観ていると素晴らしい選手がたくさんいます。あの中の何人かがテニスに触れる機会があればと毎年感じています。

そこで、私共のスクールではより底辺拡大を目指して、未就学児童のうち年少さんを対象にした親子クラスを設け、そのクラスは半年間無料としました。半年後は有料クラスに入るか、退会するかの二択となります。スクール生１名を獲得するコストは年々上がっていますから、長い期間の体験レッスンをしていると思えば、費用対効果はさほど悪くありません。

半年間が長いと感じたら３ヵ月間でも良いかもしれません。

保護者の方が同じコートに入ってくれることで子供達は落ち着き、リラックスした状態が確保できます。そして全体的には運動系のお遊びの中から少しだけテニスの要素を与えるようにしています。保護者が参加できない家庭もたくさんありますので、今後は更に掘り下げて策を練っていくつもりです。

春秋の新規スクール生を獲得したい時期には、どうしても有料のスクール生獲得に目が行き、PRすることを忘れてしまう事もありますが、テニス界の将来をより広げる一端になればという思いです。

この話を大久保会長にしたところ、『それはいいね、うちでも検討するよ』と言って頂き、狛江インドアさんは保護者が一般クラスに在籍している未就学児童は無料としているそうです。

このような施策は数が多くなるほど、結果も大きくなります。私の願いは、キッズをテニス界として獲得するのだ！という気持ちを全事業者が持ち、各社の創意工夫を共有していくことです。決して無料にすることを強要することもありませんし、各社の枠組みの中で検討して頂ければと願っています。

テニピン、TENNIS PLAY&STAY、更にはスターチャレンジとジュニア用の道具は揃ってきています。道具はあってもそれをどのように使うか？どれだけの熱量を持って取り組むのか？誰かがやるだろうではなく、自らが一歩踏み出す事業者の方が増えることが、20年後のテニス界を変えるかもしれません。

実際は選手にならない子供の方が圧倒的に多いのですが、テニスに対して好印象を持ってくれれば大人になってもコートに戻ってきてくれると信じて取り組みます。

賛同頂ける事業者の方が増えることを熱望しています。

## 「9月23日はテニスの日！」個別イベント登録受付は7月中旬スタート

**今年もテニスの日イベントの開催をご検討中のクラブ・スクールならびに各団体様には、新型コロナウイルス感染拡大予防のガイドラインを遵守し、また、国や地方自治体の判断に従って、安全・安心なテニスイベントの実施をお願いいたします。**

テニスの普及と発展を目指し「はじめよう！続けよう！もっとテニスを！！」を合言葉に、9月23日・秋分の日を『テニスの日』に制定し、今年２５年目を迎えます。この時期には毎年、お子さんからご年配の方まで、そしてテニス愛好家も未経験者の方も、誰もが楽しめる「テニスの日」イベントが全国各地で開催されます。
テニスの日のイベントは、9月23日前後のご都合の良い日程でご検討ください。「テニスの日 週間」「テニスの日 月間」としての開催もOK。「テニスの日イベント」としての登録は、公式WEBサイトでも受付けています。ご登録イベントは「**テニスの日個別イベント**」として、オリジナルグッズの購入やオリジナルイラスト画像の使用などの特典を受けることができます。
**【イベント開催内容の例】・ボレーボレー・コート開放／割引・テニスクリニック・親睦テニス大会・無料体験レッスン・テニスの日記念トーナメント・ラケット試打会・的当て・スピードガンコンテスト・ターゲットテニス・ストリング張替サービス　等**

## テニスの日イベントのおススメ企画！『200万人ボレーボレー』<br>気軽にチャレンジできるオリジナルルールも大歓迎！「テニスの日」に参加しよう！

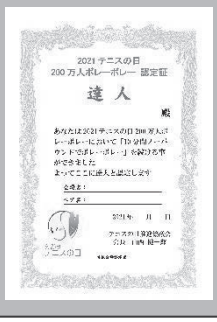
2019年に参加者100万人を突破したテニスの日名物企画の＜ボレーボレー＞イベントは、新たに参加者200万人を目標に掲げています。ソーシャルディスタンスをキープできる＜ボレーボレー＞イベントは、10分間ノーミスの達人レベルから、ワンバウンドOKで続けるオリジナルルールまで、誰でも楽しめるチャレンジ企画です。

**①基本ルールで認定にチャレンジ！**
＊ノーバウンドで何分間続くかチャレンジ！
「3分＝三段」「5分＝五段」「10分=達人」に認定されるとテニスの日公式WEBサイトでスクール・クラブ名とお名前を発表いたします！

**②早撃ちボレーボレーにチャレンジ！**
＊クラブ・スクールで決めた時間内に何回ボールを行き来させることができるか、お友だちと競争しながら、楽しみながら挑戦してください！

**③オリジナルルールで誰でも楽しくチャレンジ！**
＊年齢やテニス歴に合わせて実施できるオリジナル企画を推奨しています。小さなお子さんや初めてラケットを握る方は、ボールを転がしたりワンバウンドさせて続けてみたり、相手とボールを打ち合う楽しさを体感させてあげてください。

＜認定ルール＞
※基本ルールの三段・五段・達人は
テニスの日公式WEBサイトで発表します
※表彰状等は公式WEBサイトからダウンロード可能です
※オリジナルルールも下記の認定証をご利用いただけます




## 2022年度 個別イベント表彰募集のお知らせ

【個別イベント表彰】は、イベント終了後、締め切りまでにご応募いただいたイベントが対象となり、各種表彰に応じ、チャームが賞品として贈られます。表彰応募は個別イベント【報告フォーム】からご応募いただけます。尚、応募時には写真や動画など、イベントの様子が分かるものをお送りください。また、表彰応募につきましては、新型コロナウイルス感染拡大予防のガイドラインを遵守し、感染予防に配慮した上で実施したイベントを対象とさせていただきます。

**【参考：新型コロナウイルス感染拡大予防ガイドライン】**
※スポーツ庁　○スポーツ関係の新型コロナウイルス感染拡大予防ガイドラインについて
https://www.mext.go.jp/sports/b_menu/sports/mcatetop01/list/detail/jsa_00021.html

※日本スポーツ協会　○スポーツイベントの再開に向けた感染拡大予防ガイドライン
https://www.japan-sports.or.jp/about/tabid1278.html

※日本テニス協会　○ JTA公式テニストーナメント開催ガイドライン
https://www.jta-tennis.or.jp/information/tabid/736/Default.aspx#guidelines

イベント登録・グッズ注文は公式WEBサイトから！　https://tennisday.jp

# 2022テニスの日イベント開催グッズ

## ポスターデザインはテニスの日公式HPからダウンロードできます

テニスの日に「月刊チャンピオン」（秋田書店）連載中の『BREAK BACK』のキャラクターが登場！　生き生きとした表情、溢れる情熱がボールとともに躍動する「テニスの日」の為のデザインです。

テニスの日推進協議会では、2022年より環境保護の観点からポスター・チラシ等の制作と配布を中止しました。
各団体・各事業者におかれましては、公式WEBサイトにダウンロード用データ各サイズをご用意しておりますので、ご活用ください。

## オフィシャルチャームを購入できます (送料無料)

今年のチャームは、全仏オープンの会場であり、また2024パリ五輪の会場のレッドクレーコートをイメージしています。ラメを施したサーフェス表面は、夏の日差しに輝くレッドクレーコートのイメージそのままです。また、コネクトリングもある「ローランギャロスを増やし、留め具に長さを持たせているので着脱も簡単です。
★卸価格　1個300円(税込)　(参考売価　400円)

## 2022開催グッズのご注文方法

＊イベント登録・注文はテニスの日公式WEBサイトから
www.tennisday.jp

7月中旬より受付を開始します！

**■チャームについて**

**○「チャーム」は買取となります（送料無料）**
**15個以上から、5個単位でお申し込みください。**
**★卸価格：1個 300円(参考売価：400円)**
**諸経費高騰の影響により、15個からのご注文をお願いしています。ご理解とご協力を宜しくお願いいたします。**

**■ポスター・チラシについて**

**テニスの日推進協議会では、環境保護の観点からポスター・チラシの制作と配布を中止しました。**
**各団体・各事業者におかれましては、公式WEBサイトのダウンロード用データに各サイズをご用意しておりますので、必要に応じてご活用ください。**

## 新規登録会場限定の特典！

**■「テニスの日」のぼり**

＊テニスの日個別イベント新規開催登録に限り、支援グッズとして「のぼりセット」（ピンク・グリーン）を無料進呈します。
・サイズ：60ｃｍ×180ｃｍ　テトロンポンジ染め
・ポールのご用意はございません。
・のぼりはチャーム購入数に応じた上限範囲内で希望数を無料でお送りします。※下記の注文数上限をご参照ください

| チャーム購入数 | のぼりセット数上限 |
|---|---|
| 0個の場合は一律 | 送付対象外 |
| 15～45個 | ～1セット |
| 50～95個 | ～2セット |
| 100個以上 | ～4セット |

**■「テニスの日」特大横断幕**

＊緑の特大横断幕を新規登録会場には無料で1枚お送りします。
・サイズ：90×480ｃｍ　テトロンポンジ染め　・ひも付き

## 指導者資格ポイント取得対象となります！

イベント開催登録会場で当日のコーチや運営などにご協力いただいた(公財)日本スポーツ協会公認指導者、(公社)日本プロテニス協会認定プロコーチは次の通りポイント取得が可能です。＊日本テニス協会登録の指導者は1ポイントの実習ポイント ＊日本プロテニス協会登録のテニス教師は2ポイントの研修ポイント＊日本プロテニス協会認定プロコーチは2ポイントのJPTAポイント。 ポイントの申請方法は、登録団体のJTAもしくはJPTAへご確認ください。

ご登録いただいたイベント情報は随時、テニスの日公式WEBサイトでご紹介いたします。イベント開催が難しい場合は、ポスター・チラシの掲示にご協力ください。

テニスの日バナーもご用意しています。皆様のWEBサイトにリンクバナー掲示のご協力をお願いします。

# 資格を取って終わりじゃない

STP200331
株式会社レック興発　**加藤　純平**

皆様、はじめまして。株式会社レック興発の加藤純平と申します。

昨年12月に無事シニアテニスプロデューサーの資格に合格させて頂きました。このような試験に挑戦する機会を与えてくださった弊社取締役ならびに応援してくれた社員、事業所スタッフの皆様にこの場をお借りしてお礼申し上げます。

**■自己紹介**

私がテニスを本格的に始めたのは高校生の部活動からです。それまでは漫画・アニメが大好きな私はその影響を受けてサッカー、バスケと短い期間で色々なスポーツを中途半端にしておりました。

テニスを始めたきっかけは祖父・祖母の影響でした。現在二人は他界しておりますが、70歳ぐらいでテニスを始め10年以上元気にプレーをし、90歳以上と長生きをしています。この二人は何でいつも元気なんだ？テニスって長生きするのかな？と、小さい頃からテニスの魅力を感じつつ時々一緒に遊ばせてもらっていました。今では仕事としてテニスに携わっていることに祖父と祖母に感謝しなければなりません。

現在は、今年3月よりセブンカルチャークラブ武蔵境校にヘッドコーチとして赴任し奮闘している毎日です。

**■テニスプロデューサー資格**

「勉強」という言葉が大嫌いな私です。学生時代は机に座っていることが本当に苦手でした。興味が無いことにはとことん無知なのがよくありません。某ロボットアニメの操縦書のような厚いテキストを受け取ったとき眩暈がしたのを今でも覚えています。暗記するものが多く、何度も頭痛になりました。そして、知らない事の多さに打ちのめされると共に恥ずかしさが募ることになります。恥ずかしながら人生で一番勉強したのかもしれません。

テニス基礎知識からはじまり社会人としての常識が私には欠如していました。まずそれを気付かせてくれたのがこの資格試験です。また、普段意識してはいなかったことが勉強している間に意識出来るようになったのはとても大きな発見でした。

例えば、自分の働く施設はお客様から見てどうなのか？利用しやすいのか？スタッフさんから見て過ごしやすいのか？居心地の良い環境なのか？今までは全て自己満足ではなかったのだろうか？と、より客観視出来るようになりました。まず自分のデスク周りから掃除する習慣がつきました。

もちろん、まだまだではありますが、勉強している事が仕事をしているうえで活きてくる時はとても楽しいです。これから試験を受けようとしている皆様は、試験の為に覚えるというより、これから仕事をするうえで絶対に必要な知識であると考えをシフトして勉強すると良いと思います。私は難しい専門用語はYouTubeの優しい解説を見て復習してました。ご参考まで。

**■これから**

「知識は使ってはじめて知恵となる！」と、よく弊社取締役が檄を飛ばしています。まさにその通りで、資格は取って終わりではありません。活かさないと意味はありません。

私が今直面している問題は「人材不足」です。テニス界だけではなくどの業界でも同じことが言えると思いますが、人が居ないと何もはじまりません。人材を増やすことも大きな課題ですが、働くスタッフさんがどれだけ長く続けてもらうかがとても大切です。そこには管理する側の社員との信頼関係が関わってきます。その社員がきちんと就業規則やルールを理解し、スタッフさんへ伝えているか。いい加減な対応で信頼は生まれません。まさに労務管理の知識が問われてきます。スタッフさんに安心して、楽しくテニスの仕事をしてもらう為に自分で得た知識は最大限に活かしていきたいと思います。

そして、スタッフさん一人一人を大切にし、知り合いを紹介してもらえるように環境の良い職場づくりに全力を注いでいきます。学生アルバイトスタッフさんであれば将来の就職先にテニス業界を視野に入れてもらえたら最高に幸せです！

最後になりますが、これからも資格の名に恥じないように日々勉強と努力を続けてまいります。皆様、今後ともご指導ご鞭撻のほど宜しくお願い致します。

# シニアテニスプロデューサー資格の取得について

STP210350
株式会社クリスタルプランニング　井上　健夫

皆さんはじめまして。株式会社クリスタルプランニングの井上 健夫と申します。2004年に中途採用で入社し、現在神足（こうたり）テニスクラブに勤務しております。コーチ職ですが他にも色々やらせてもらっていて、昨年はドローンを飛ばして事業所紹介プロモーションビデオを作成しました。YouTubeのクリスタルプランニング公式チャンネルでぜひご覧ください。

2021年11月に試験を受け、シニアテニスプロデューサーの認定をいただきました。今回は、自分がテニスプロデューサー資格について相談する人や情報が無かったので、これから受けようと考えている方の参考になればいいなという思いで書かせていただきます。

**【自己紹介】**

岡山県出身で中学時代はソフトテニスに熱中していました。高校ではシングルスをやりたくて硬式テニス部に入りましたが、雰囲気に馴染めず半年で帰宅部員にチェンジし、毎日市内の古本屋通いをして過ごしました。大学は京都産業大学で体育会テニス部へ入部。当時大学王座４位のチームの一員として４年間頑張りました。厳しい練習と上下関係で根性を手に入れたものの、就職ができずにフリーター生活を２年送りました。その後テニスに関わる仕事がしたいと周囲に公言し、様々な人の縁が繋がりクリスタルプランニングに採用されました。当時の会社のキャッチコピー「ライフテニスクリエイター」に惚れていて、テニスを生涯にわたって楽しむ人を増やす事が、この仕事を続けているモチベーションです。

**【シニアテニスプロデューサー資格取得コースの申し込み】**

支配人として勤務して10年経ちましたが、求められている結果が出せないことや、業務に追われ視座が低くなっている現状を変えたいと思っていた時、テニスプロデューサーの実施要項が職場に届きました。大阪会場でも受講できると知り、すぐに社長に受講しますと連絡し、思い切ってシニアテニスプロデューサー取得のＢコースで申し込みをしました。

**【事前学習】**

届いたテキストのぶ厚さ（なんと1.6cm）に圧倒されましたが、自分の名前が入っていて、やる気が上がったのを覚えています。興味のあったシニア編のページから目を通しましたが、知らない単語で目が上滑りして頭の中に全然入ってきません。これはやってしまったなと正直思いました。幸い基礎編は今まで実務で関わってきたことが載っており少し安心しました。勉強は講習会までにテキストを３回読みきることを目標にしました。無理に理解しようとしないで、ただ読むだけです。勉強のハードルを下げ、続けられるようにしました。

**【講習会＆試験の３日間】**

初日の基礎編講義は講師の方がご自身の貴重な経験をふまえて要点を分かりやすく教えてくださいました。特に大事だよというところに線を引き、10分休憩の時に見直して記憶に定着させるのを繰り返し初日が終了。帰宅してから線を引いてあるところを見直して、覚えきれないところは再チェックをして早めに寝ました。

２日目の午前は基礎編の筆記試験でした。選択問題もあり、講義をしっかり聞いていたら点数が取れる内容だったと思います。昼食後はシニア編の講義を受講しました。独学で点と点でしかなかった知識が講義を受け繋がっていくのが非常に面白かったです。

最終日は午前中にシニア編の試験があり、午後は大久保会長の講義「人材育成」を受け、小論文を書いて全日程終了しました。

**【１次結果と２次面接】**

12月、職場に封筒が届き、【シニアテニスプロデューサー】１次試験合格と書かれていたのを見たときは、とても嬉しかったことを覚えています。後日新宿で行われた２次試験（面接）では、大久保会長に「この資格を持つ人が出した成果で資格の価値も上がっていく」というお話を聞き、より一層学び成果を出していくことを決意しました。

**【シニアテニスプロデューサーを取得して】**

2022年１月に認定カードが届いたときに、新しい世界に踏込むパスポートを手に入れたのだと実感しました。お客様・会社・業界により多くの貢献が出来るように学び成長し活動の場を広げていきます。

**【テニスプロデューサー資格を考えている方へ】**

資格取得は取ろうと決めた瞬間から意識が変わります。シニアは５年以上のテニス関連事業従事の経験と実績で挑戦できます。これだけテニス業界に特化し充実した内容のものをたった３日間で勉強できるので、受講しないのが損をしているレベルの内容です。さらに受講は早い方が機会損失を減らせるので、是非早めに受けましょう。またテニスプロデューサーⅡは１年以上、Ⅰは３年以上の経験で受講できます。テニス業界の普遍的な業務の基本が学べるのでコーチングと共に知っておくと良いことばかりです。１日半で取得可能なので現場のレッスンに慣れてきたら、一度受けてみる事をお勧めします。

**【最後に】**

弊社クリスタルプランニングは、社長が「テニスコーチという仕事を選んだ人が生業として生涯を全うできるように」という想いで創ってきた会社だと伺っています。私も新卒で入ってくれた世代がこの仕事を勤め上げ、たくさんの人が気楽にテニスを楽しめる世の中になることを目指し、微力ながら力を尽くしたいと思います。最後までお読みいただきありがとうございました。

# 「備えあれば患いなし。」

テレビのスウィッチを入れると、毎日のように報道される、ロシア対ウクライナの戦い。戦争に正義があるのでしょうか？多くの人々の命が戦いにより失われている現実。やるせないそして何もできない自分に歯ぎしりします。

中国とロシアの爆撃機が編隊を組んで日本列島周回飛行。何が目的なのでしょうか。政府は防衛装備品の輸出規制を緩和して戦闘機やミサイルさえ協定を結んだ国には提供できるよう検討すると言います。なんとなく戦争リスクへ一歩踏み出しつつあるのではないかと思うのは私だけでしょうか。戦争を起こしてはなりません。

チャンネルを捻れば、（今は捻りませんでした。今時はボタンを押します。）豪快な大谷選手のホームラン、力強いダンクシュートや、弾丸サーブ！華麗な技のオンパレード、静かな感動のカーリングのストーンワーク。スポーツは非日常、心の解放。良いですね。ナダルの全仏４時間半の激闘は見るのも大変ですが。

新聞をめくると（我が家では定期購読）「首都圏直下地震、死者四割火災原因」で、東京都の出した被害想定で防災対策の課題が浮き上がったとの記事。東京都も木造住宅の建て替えの助成など取り組んでおられるが、まだ道半ば、なのだそうです。高齢化した住居者は助成制度があるとは言え、建て替えのハードルは高いのではないでしょうか。せめて火事を出さない日々の心がけ、万が一火災にあっても被害を最小限に抑える備えをしておきたいものです。消火器は？避難訓練はしていますか？家庭でも職場でも、もう一度火災防災備品の点検をしてください。

東京都でも防災体験ができる施設が、消防庁以外にもあるそうです。当協会では会員の皆様へ体験の機会を企画いたしております。

台風も来るでしょう。自然災害にも備えなければ！

**備えあれば患いなしです。**

## お知らせ

### ～安全・危機管理マニュアルを追加・更新いたします～

安全委員会では、昨今のインターネット利用状況を鑑み、新たにネット利用等の情報管理に関連する安全・危機管理マニュアルを作成中です。

本マニュアルは、インターネットに関する基礎知識や、管理体制の構築、機器使用の際の注意点、また、情報発信ツールとして活用されているSNS運用の注意点、権利関係や各種トラブル等について広範にカバーし、皆様の業務における一助にして頂けるよう作成中です。

今後につきましては、テニスプロデューサーの講義、テキストに盛り込むことはもちろんですが、本マニュアルを取り上げた安全・危機管理セミナーも開催する予定です。

便利な反面、使い方を誤ると様々なトラブル発生の危険性もあるインターネットですが、正しい知識を持ち、有効なツールとしてお使いいただくための手引きとなれば幸いです。

# テニスプレー中の熱中症に注意しましょう！！

テニスを安全に楽しくプレーするためにも、この暑い時期は熱中症に注意してプレーしてください。そのために、熱中症の知識を持って予防や対処ができるようにしましょう。

## ●熱中症の時期

７月～８月の日中、最高気温が高くなった日に熱中症が増加しますが、梅雨の晴れ間や、梅雨明けの蒸し暑くなった時期にも熱中症は見られます。

また、５月や９月なども暑い日には注意をしてください。

**【こんな日には注意をしましょう！！】**

気温が高い日、暑くなり始め、湿度が高い日、風が弱い日、日差しが強い日、照り返しが強い場所、熱いものが近くにある場所、急に暑くなった日など。

## ●熱中症の分類

**熱失神**　…皮膚血管の拡張によって血圧が低下し、脳への血流が悪くなり起こる
症状:めまい、一時的な失神、顔面蒼白、脈が速くて弱くなる

**熱けいれん**…大量に汗をかき、水だけを補給して血液の塩分濃度が低下
足、腕、腹部の筋肉に痛みを伴うけいれんが起こる
症状：筋肉痛、手足がつる、筋肉がけいれんする

**熱疲労**　…大量に汗をかき、水分補給が追い付かなく身体が脱水状態になる
症状：全身倦怠感、悪心・嘔吐、頭痛、集中力や判断力の低下

**熱射病**　…体温の上昇のため中枢機能に異常が発生し意識障害になる
症状：体温が高い、意識障害、言動が不自然、ふらつく

## ●熱中症の予防

**①水分をこまめに取りましょう**

のどが渇いてなくても、こまめに水分を取る必要があります。

スポーツドリンクや塩分、糖分を含む飲み物は吸収が早く最適です。

**②塩分を程よく取りましょう**

汗をかくと水分だけでなく塩分も失われます。水分＋塩分の補給も忘れずにしましょう。

**③睡眠時間を取り健康な体作りをしましょう**

体調を整えることも熱中症の予防につながります。睡眠不足でテニスをすることで熱中症になる可能性もあるので体調管理をしっかりしましょう。

**④丈夫な体を作りましょう**

バランスの良い食事や睡眠で健康な体を作ります。体調管理をすることで熱中症にかかりにくい体を作りましょう。

**⑤気温と湿度を気にしましょう**

気温だけでなく湿度も高いと熱中症の危険度が高まります。湿度が高い時も熱中症の注意を払ってテニスをプレーしてください。

**⑥ウエアーを工夫しましょう**

着る物を工夫して調整しましょう。衣服は麻や綿など通気性のよい生地を選んだり、通気性のよい下着には吸水性や速乾性にすぐれた素材を選ぶと良いでしょう。

**⑦日差しをよけましょう**

帽子を被ったり、日陰に入るなどで直射日光を避けましょう。

**⑧冷却グッズを利用しましょう**

冷却シートやスカーフなどの冷却グッズを利用して体温を下げることができます。

首元などの太い血管が体の表面近くを通っているところを冷やすと、効率よく体を冷やせます。

**⑨休憩をこまめに取りましょう**

暑さや日差しにさらされている場合には、こまめに休憩を取って水分補給をしましょう。

⑩熱中症指数を気にしましょう

携帯型熱中症計やテレビ、ウェブサイトなどで公開されている熱中症指数で熱中症の危険度を気にしましょう。

## ●運動時の水分補給のポイント

**【運動前】**

運動30分前に、気温が25度以下なら250mlを、25度以上であれば500ml程度の水分補給を行いましょう。

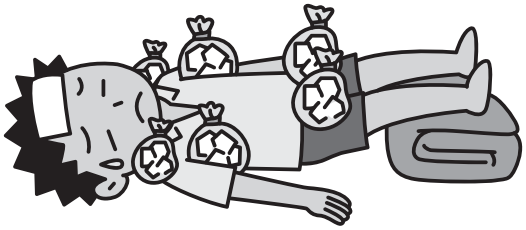
**【運動時】**

汗の量の50％～80％の水分を摂取する事が原則となっています。

気温が25度以下では1時間に500ml、28度以上であれば1時間に1000mlを2～5回にわけて、こまめに水分補給しましょう。

**【水分の温度】**

温度は5度～15度が推奨されますが、飲みやすい水温の方が運動時の体への負担が軽減されます。



## ●熱中症が疑われた場合の対処

①エアコンが効いている室内や日陰などの風通しの良い場所に移動する

②衣服を緩め、体を冷やす

特に、首の周り、脇の下、足の付け根など

③水分補給をする

水分・塩分・スポーツドリンクなどを補給する

## ●熱中症の応急処置

吐き気、水分が摂取できない、ふらつく、突然座り込む、応答が鈍い、言動が不自然、もうろうとしているなど意識障害がみられる場合には、病院へ搬送し緊急で治療を受けることが必要です。

救急車を要請し、到着の間に衣服を脱がせて、水をかけたり濡れタオルをかけたり、頸部、脇の下、足の付け根など太い血管がある場所を氷などでアイシングします。

また、血流をよくするために手足の先から身体の中心に向かってマッサージします。

出来るだけ早く体温を下げることが必要になります。

# 安全・危機管理セミナー
# ～WEBやSNS利用に関するリスク管理について～
# 開催報告

安全委員会　副委員長　**野田　照彦**

**日　　時：2022年３月11日㈮13：00～16：00**
**開催形態：Zoomミーティングによるリモート開催**
**対　　象：経営者・管理者・もしくはそれに準ずる方**
**参加人数：14名**
**講　　師：BACeLL法律会計事務所　弁護士　紙尾　浩道 氏**

安全委員会では、３月11日㈮に２回目となる「WEBやSNS利用に関するリスク管理について」をテーマとしたセミナーを開催いたしました。

昨年の７月、安全委員会ではWEBやSNS関連に精通された弁護士の紙尾 浩道氏を講師にお招きして「インターネット利用と著作権などの権利侵害の留意点」というテーマで第１回目のセミナーを行いました。テーマが法律に関わる難しい内容でしたが、基本的な事例から応用編まで、大変分かり易く解説いただき、参加者の皆様からは、どのような権利侵害があるか、どのような法的手段が取れるかなど、SNS関連についての疑問点が明確になったと大変好評をいただきました。

そこで、今回も弁護士の紙尾 浩道氏を講師にお招きし開催いたしました。ただし、参加対象は、経営者、管理者、もしくはそれに準ずる方に限定して行いました。内容は、前回と同様に著作権や肖像権の基本的な基礎知識から、アンブッシュ・マーケティング（便乗商法）、知的財産や商標権など、経営者、管理者の方を対象としたテーマで幅広く解説していただきました。

また、事前に皆様からいただいたアンケートの質問にも丁寧にご回答いただきました。各事業所では、フロントやコーチスタッフがSNSやWEBに触れる機会が多く、気軽に広告宣伝として活用しているのではないでしょうか。法律に関わる内容や、聞き慣れない用語も多いために難しいテーマではございますが、多くのリスクと隣り合わせである点を、しっかりと認識しておく必要があると参加者の皆様は強く感じたことと思います。今後も、基本的な内容から応用編まで、職種別に分けて継続的に研修会を開催して参ります。是非とも皆様のご参加をお待ち申し上げております。

# 第56回クラブ部会・後継者の会　開催報告

クラブ部会　部会長　野田　照彦

**日　　時：2022年5月27日㈮　13：00 ～ 15：00**
**開 催 方 法：Zoomミーティングによるリモート開催**
**参 加 者 数：18名**
**事業所紹介：明治神宮外苑テニスクラブ　柴　廣一 氏**

今期、第1回目のクラブ部会・後継者の会は、5月27日㈮にZoomミーティングによるリモートにて18名が参加し開催いたしました。

2022年度のクラブ部会・後継者の会は、コミュニケーション不足を補うために回数を増やして実施していきます。開催月は、5月、7月、9月、11月、1月、3月の隔月の木曜日または金曜日、時間は13時～15時に限定して、各回の前半は全国のテニスクラブの事業所紹介を行い、後半は、事前にアンケートでいただいた内容を中心に情報共有の場にして行きたいと考えています。勉強会という堅苦しい雰囲気ではなく、お互いが気軽に情報交換や相談が出来ることを目標に進めていきます。

今回のテニスクラブ事業所紹介は、明治神宮外苑テニスクラブの柴 廣一氏にお話を伺いました。昭和32年に会員制クラブとして設立し、会員数が3,000名以上、コートもクレーコート21面・室内コート8面と、会員数・施設の規模など、国内でも有数のテニスクラブです。創立から現在までの歴史を写真にてご紹介いただきましたが、中々見ることの出来ない貴重な資料ばかりで、とても感慨深い内容でした。また、参加者の方が興味を持たれたのは、東京オリンピック関係のお話だったのではないでしょうか。施設借用のための休業、オリンピックの延期、クレーコートの全面修復作業など、会員様へのお知らせで約3,000通のお手紙を20回程郵送したお話には驚かされました。施設の規模や会員数からすると大変な苦労だったと想像されます。また、2036年全体竣工に向けた神宮外苑地区のまちづくり計画の新しいテニスクラブの誕生に今から期待でワクワクいたしました。

後半は、参加者の皆様で情報交換を行いました。プライベートレッスンの話題からコートサーフェスについてなど、近況報告を含めた様々な話題で進行していきました。今回は、3名の方に初参加していただきましたが、新しい仲間が加わることでクラブ部会の活性化にも繋がって行ければと思いました。

次回7月14日㈭のテニスクラブ事例紹介は、コスモテニスカレッジ 横山 和也氏です。各事業所同士が繋がり、お互いに情報交換を行うことはとても大切だと実感しておりますので、クラブ存続に向けた積極的な会にしていきたいと強く願っています。本会の趣旨をご理解いただき、是非ともご参加賜りますようお願い申しあげます。

**【今後の予定】**

| | |
|---|---|
| 2022年7月14日㈭ | 13：00 ～ 15：00 |
| 2022年9月9日㈮ | 13：00 ～ 15：00 |
| 2022年11月24日㈭ | 13：00 ～ 15：00 |
| 2023年1月27日㈮ | 13：00 ～ 15：00 |
| 2023年3月9日㈭ | 13：00 ～ 15：00 |

# スクール部会の活動

スクール部会　部会長　蒲生　清

スクール部会のスクール経営研究会も七年目を迎え、今年度は「新しいテニススクールの創造に向けて」をテーマに、年４回の勉強会を計画しております。

日本で本格的にテニススクール事業が始まって約60年、ビジネスモデルの寿命は約20年と言われる中、テニススクール事業は変革を積み上げながら進歩してまいりました。しかしながら少子高齢化やスポーツの多様化、そして新型コロナウイルスの影響や世界情勢の激変を迎え、テニススクール事業も大きな変革を求められています。二年前から勉強会がリモート形式となり、なかなか参加の難しかった遠方のスクール経営者や小規模スクールの経営者も参加できるようになり、改めてスクール経営の原点や幅広い問題がテーマとなり、参加者一同初心に戻って勉強しております。

今期（全４回）のお申し込みは受け付け終了しておりますが、各回の単発でのご参加は受け付けております。日頃参加の難しいスクール経営者の方の多くのご参加をお待ちしております。

**【実施内容】**

| | |
|---|---|
| 名　　称 | 第七期スクール経営研究会　～新しいテニススクールの創造に向けて～ |
| 日　　時 | 第１回　2022年６月27日㈪　13：30 ～ 16：30 |
| | 第２回　2022年９月26日㈪　13：30 ～ 16：30 |
| | 第３回　2022年12月19日㈪　13：30 ～ 16：30 |
| | 第４回　2023年３月20日㈪　13：30 ～ 16：30 |
| 開催方法 | **Zoom ミーティングによるリモート開催**（受講者のビデオ・マイク必須） |
| 参 加 費 | 単　発　加盟会員　4,400円（税込）　非加盟　8,800円（税込） |
| | ※現在は第２回以降の「単発参加」を受け付けております。 |
| 定　　員 | 単発受講者　各回４名（先着） |
| 対　　象 | テニススクール経営者及び経営に携わっている方（経営者の承認が必要です） |
| 申込締切 | 単発参加は各回１週間前まで（空きがある場合） |

**【内容・スケジュール予定】**

| | |
|---|---|
| 13：30 ～ 13：45 | 開会挨拶　参加者紹介 |
| 13：45 ～ 14：15 | 第一部　講演及び講師に対する質疑応答 |
| 14：15 ～ 16：00 | 第二部　特別テーマに関する意見交換 |
| 16：00 ～ 16：30 | 第三部　情報交換等 |

※詳しい開催要項と参加申込用紙（単発含む）はホームページをご確認ください。

# 第29回フロント・ステップアップ・アカデミー開催報告
## ～令和における前向きなフロントの役割～

フロント部会　副部会長
TOPインドアステージ多摩　早坂　恵介

日　　時：2022年5月17日㈫　13：00～16：00
開催方法：Zoomミーティングによるリモート開催
参加者数：20名
発 表 者：泉　　静香 氏（テニスアリーナガーデン）
水野　麗子 氏（ノアインドアステージ伊丹宝塚校）
諸田　達也 氏（ジュエインドアテニス）
伊藤はるな 氏（ノアインドアステージ横浜センター南校）
早坂　恵介 氏（VIP・TOPグループ）

フロント・ステップアップ・アカデミーでは毎回、“フロントにおける重要課題を掘り下げることにより、フロントスタッフからテニス界を盛り上げていきたい”という趣旨のもと開催しております。

今回は5月17日㈫に第29回フロント・ステップアップ・アカデミーを開催いたしました。時代の急速な変化に伴い各事業所によってフロントの役割・業務内容に違いがあるという意見を聞きます。そこで今回は各事業所におけるフロントの役割･業務内容についての事例紹介、その後グループディスカッションを通してフロントの業務内容を再考いたしました。また、各社発表されたフロント業務紹介は、フロント業務を前向きに捉え楽しく仕事し、更にフロントの価値を高めるような発表内容となりました。

事例紹介は泉 静香氏（テニスアリーナガーデン）、水野 麗子氏（ノアインドアステージ伊丹宝塚校）、諸田達也氏（ジュエインドアテニス）、伊藤 はるな氏（ノアインドアステージ横浜センター南校）、早坂（VIP・TOPグループ）の5名に発表していただきました。

泉さん（テニスアリーナガーデン）はコーチスタッフ、フロントスタッフが同じ業務日誌をつけており、お互いの目線で日々気になったことや改善点、その日に起きた出来事を記入し、全体で情報を共有することをしています。新人スタッフの教育面でも同様に、新人スタッフに関して気になったことや改善点、良い点も記載し、今後の指導方針を全体で共有されています。業務日誌等で情報を共有する体制が整っていることから、スタッフ全員が極力同じ情報量をもっている事でスタッフの対応に差が無く、理想的な状況だと感じました。

水野さん（ノアインドアステージ伊丹宝塚校）は『思いが伝わる情報共有』というテーマで『情報共有は諸刃の剣』について発表されました。「情報共有は信頼関係を築く手段にもなるが、信頼関係を壊すことにもなる」、この言葉は重く響く言葉でした。デジタル化が進んでいる中、思いが伝わる手書きでの情報共有をされていました。いつでも見返すことが出来るようにタイトルを入れ、図で分かりやすく、丁寧に書くことを大切に行われていました。

また、業務改革については、人は変化を受け入れず嫌うものであり、改革に対してスタッフに少しでも前向きになってもらうために改革を行う時は、自信を持って伝えるようにし、改革にはアルバイトスタッフから不満も出てくるため、一人ひとりのフォローをしっかりと行いながら実施することが必要だと感じました。

諸田さん（ジュエインドアテニス）は「フロントを楽しむための心構え」というテーマで、仕事を楽しむ人は、笑顔でポジティブなど前向きな印象であり、お客様の笑顔を引き出せた時にやりがいを感じ、そのために私たちが出来ることとは何かを考えているとの事でした。

楽しむための心構えとは、行動するための準備をすることであり、常にアンテナを張り、自ら情報を探しにいくことが、とても大切だというお話をされていました。流れ作業で挨拶をするだけでなく、お客様を観察し変化に気づき、その情報をもとにお話をして喜んでいただくことなど、学ぶべきことが多い内容でした。

入会前は入会動機のヒアリングをしっかり行うが、入会後もその希望に沿ってレッスン、対応を行えているかが非常に重要であり、入会後のスクール側の対応が入会動機に沿っていない可能性は十分に考えられるので、今一度、スクール全体で確認する必要があると考えられていました。入会前・入会後もフロントとしての役割は様々あると感じたお話でした。

伊藤さん（ノアインドアステージセンター南校）は「アルバイト成果発表会」というテーマでした。卒業するアルバイトが主体となったエピソード発表会を実施されています。教育＝共育という考え方であり、上下の関係に関わらず、相談ができ『共に育つ』という内容でした。①少しでも変化を感じたら伝える②チャレンジを褒める③アドバイスをした事への実行確認④失敗を感じさせない⑤先輩の失敗談を共有する⑥自分で考えさせるという風土を作っていらっしゃいます。アルバイト成果発表会という形で、フロントで学んできたことを、先輩アルバイトが後輩アルバイトにすることで発表者は自信に繋がり、後輩は先輩の姿に憧れを抱き更に成長が見込めるとのことでした。これからも私達はアルバイトの方の能力を最大限に活かす努力が必要だと感じました。

今回は私自身も発表を担当させていただきました。『フロントとしてお客様の役割、スクールに関する役割』について発表いたしました。発表内容を考えることで、改めて入社から今までのことを振り返ることができました。私自身、意識している事はあるがフロント全体に浸透しているか自問自答すると浸透できていないと痛感しました。本当のフロントの役割とは何かと考えたとき、フロントとはただの受付やお客様対応するだけがフロントの役割ではないと考えています。まずは、お客様に関しては、お客様を覚え、お客様と接し、お客様に自分を覚えてもらう事がフロントの役割だと思います。スクールに関する事については、私も入社する前は受付すれば良いのであろうと思っていました。しかしフロント業務を覚えた後は、スクールを運営する力を学ぶようになりました。スクール運営とはコート上ではコーチですが、コート以外のことは全てフロントが統括していることに、私はスクールに対するフロントとしての役割を感じることができました。

次回フロント・ステップアップ・アカデミーは、8月16日㈫に「体験レッスン入会率はフロントで変わる」をテーマに、事例紹介やロールプレーイングの内容で開催予定です。他社のフロントの方とのコミュニケーションは刺激になり、力となりますので是非ともご参加いただければと思います。

# コーチング講座（基礎編）（実践編）開催のご案内

一昨年度まではコーチ部会、フロント部会、マネージャー部会においてみずさき ゆみ氏（パフォーマンスコーディネーター／スポーツメンタルコーチ）を講師に迎え、各職位に応じたコーチング講座を開催してまいりました。年々受講者も増え、また更なるスキルアップを望む声も聞かれるようになりました。そこで、昨年度から各部会（各職位）ごとではなく、コーチングが初めての方を対象とした「基礎編」、過去に講座を受講しており更なる向上を目指す「実践編」としてコーチング講座を開催することとなりました。

**■コーチングとは**

「対象者の中から気づきを引き出し、自発行動を促すコミュニケーションスキル」と定義されることが多いです。コーチングは各人が持つ能力を遺憾無く発揮出来るように自己肯定感を上げ、目標達成を円滑にします。具体的にはアドバイスや解決方法を指示するのではなく、本人の内側から問題解決に必要な気づきと行動を引き出します。コーチング的コミュニケーションを繰り返すことで、自立を促し組織や社会に貢献出来る人材を育てることに繋げます。

**【基礎編　全３回】**

第１回　2022年７月12日㈫　13：00 ～ 16：00
第２回　2022年８月９日㈫　13：00 ～ 16：00
第３回　2022年９月13日㈫　13：00 ～ 16：00

**【実践編　全４回】**

※コーチング講座（基礎編）修了者または過去の講座修了者対象

第１回　2022年10月25日㈫　13：00 ～ 16：00
第２回　2022年11月22日㈫　13：00 ～ 16：00
第３回　2022年12月20日㈫　13：00 ～ 16：00
第４回　2023年１月24日㈫　13：00 ～ 16：00

※開催要項、参加申込用紙は（公社）日本テニス事業協会ホームページよりご確認ください。

**みずさき　ゆみ氏　プロフィール**

神奈川県出身。昭和薬科大学卒業。
パフォーマンスコーディネーター。
スポーツメンタルコーチ。

薬剤師時代に学んだアドラー心理学、NLP 心理学をベースとしたコーチング及びチームビルディングを医療現場からスポーツ界へと応用し、プロ選手からグラスルーツ選手まで幅広くサポート。従来の指導法を競技特性を踏まえながら選手やチームの現状に合わせたコーチングにブラッシュアップする指導者向け「コーチングコーディネーション」が好評。

選手のみならず指導者を含むチーム全体の生命力（思考力、選択力、行動力）を高める事を自らの使命と考えサポートを行う。

# 東京都テニス事業協会
# 2022 テニスサービスセミナー開催報告

東京都テニス事業協会　研修委員長　**野田　良雄**

**■開催日：2022 年 3 月 14 日㈪　13：00 ～ 15：40**
**■形　式：Zoom 形式によるオンライン講演**
**■参加者：16 名**
**■報告：**

今年度のテニスサービスセミナーは、昨年に引き続き（一財）日本コアコンディショニング協会（以下 JCCA）から脇坂 大陽講師をお迎えしてセミナーを開催しました。

今回のセミナー開催にあたり現在も続くコロナ禍の中、感染拡大防止の為今回も Zoom によるオンライン形式での開催となりました。

当日は「テニスの為の体幹強化プログラム」をテーマに座学・実技講演を実施。参加者は各自別々に PC やタブレット・スマホを用いて受講しました。座学は各自がモニター越しに受講、実技もブレイクアウトルームを用いたグループワークを実施､全体的に円滑に進みました。

講演内容は 座学ではテニスで使用する体幹（胴体部分）筋肉を図解に沿って解説、ストレッチの重要性やケガ防止（腰痛・インスプリント等）について丁寧に講演頂きました。

実技研修では座学内容に沿って体幹筋肉、特にテニスに影響のある内転筋・肩甲骨周りのローテーターカフ・股関節周り等を重点としたストレッチ運動を各ブレイクアウトルーム内にて各自交互に実践しました。講演終了後の質問では猫背やテニス肘への対処回答もあり充実した研修になりました。

**【テニスサービスセミナーの様子】**

# アメリカテニス事業協会情報

報告：理事　飯田　浩一

## 『テニス人口・用具販売、ともに２年連続の驚異的な伸び』

**ーコロナ禍であっても 500 万人増加ー**

アメリカテニス協会（USTA）は本年３月 15 日に、「2021 年は、テニス人口、用具販売のいずれも大幅な伸びを示し、2020 年に続いて順調に拡大した。」と発表しました。独立の調査団体である Physical Activity Council の報告によれば、2021 年は全米で 2,260 万人がコートに足を運び、これは 2020 年と比較して 100 万人、率にして 4.5％増加したことになります。

また TIA（テニス事業協会）の別の調査によると、ラケット販売も多くの地域で増加した結果、22.7％増の 340 万本が新たに消費者の手にわたり、年間で１億 2,300 万ドルの売り上げをもたらしました。

2020 年と 2021 年の２年間を通じて、テニス人口は 27.9％増加し、コロナ前の 2019 年比では実に 500 万人弱のアメリカ国民が、新たにテニスを始めたことになります。

**ーラケット販売は史上最高ー**

こうした新規参入の増加を反映して、ラケット販売の増加内訳を見ても、初心者向けのモデルが 40％伸びるなどの実績に支えられています。

- ラケットの卸販売 340 万本は、2010 年以降で最大を記録
- ラケットの販売総額１億 2,300 万ﾄﾞﾙは史上最高
- 2020 年は 50 ドル以下のラケットが前年比 51.7％の販売増をもたらしたが、2021 年は 50 ドル以上の高級モデルが同 49.2％の増加となった。

**ー業界関係者の一致団結がもたらした成果ー**

「多くの人々がパンデミックの中でテニスに目を向け、その結果このスポーツは困難な時期であっても投資価値があり、さらに成長を続けていることが証明され、まことに勇気付けられることである。」と USTA の普及担当責任者 Craig Morris 氏は語っています。さらに「この成長はテニス関連業界のすべてが協働して初めて実現したことであり、メーカー、各協会およびその支部、ボランティア、各種施設がこれからも密に連携してこそ、2022 年以降もその継続を間違いないものにするだろう。」と断言しています。

以上は本稿執筆時点での速報ですが、今後具体的な市場拡大の内訳についても分析、報告がなされると思います。業界内のそれぞれの分野で、具体的にどのような取り組みがあったのか、興味深いところです。

# 手首は使わない

東戸塚松原テニススクール　スジガネ君と代筆の**松原　雄二**

突然ですが、スジガネ君に告白してもらうと、彼の手首はあえて、非常に不器用に作られているそう。アルミの丸パイプや角パイプに切れ込みを入れ、曲げてあるだけ。しなりもしないし、微妙な調整もできない。

スジガネ君誕生の理由だが、どこを動かし、どこを固定するのか？それを明確にする。それなのにプロがやっている優れたショットを再現できる。「えっ、プロのショットってこんなにシンプルなんだ」それを証明するのが誕生の理由なのだ。

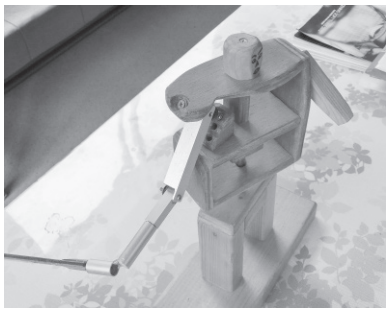
さて、テニスのショットを打つうえで、手首の使い方については色々な説明がされている。いくつか例を挙げてみよう。フォアハンドでスピードアップのため、インパクトで手首を開放する。トップスピンをかけるため、手首で面をかぶせる。ドロップショットを手首の…。スピンサーブは…。たくさんの理論や解説があるようだ。

でも皆さん、自分のショットを観察してみてほしい。自身のショットのうちすべてが得意、何でもかんでも苦手ということもないだろう。フォアハンドだけはうまいとか、両手バックだけは得意とか。もちろん逆に超苦手のショットもあるかもしれない。自分の中での得意なショットと、不得意なショットの比較をしてみてほしい。どうです、手首を柔らかく使っているショットで得意な種目がありますか？逆に、手首を使わない、固定したショットで苦手種目がありますか？たぶん、苦手種目は手首を使っているショットではないでしょうか。得意な種目は手首を固定しているのでは。

じゃあ、どのショットもほぼ完ぺきに打つトッププロはどうしているのだろうか。結論を言ってしまおう。プロは手首を固定してスウィングし、インパクトで固い手首を保っている。一部例外として、両手バックでトップスピンをいっぱいかけるため、上下方向にのみ手首を動かす。その場合にも、前後方向には固定している。ほとんど、しならせるようには使わないのだ。フォアハンドでもこれと同じ、面の向きと平行方向の動きを男子プロは使う。特にクレーコートのヘビートップスピナーはこの傾向が強い。

ただ、アマチュアに気を付けてほしいのだが、この面平行の手首のしなり。使おうとすると前腕の回外、回内を誘発し、面の向きが不安定になりやすい。特に薄いグリップではこの傾向が強く、面がとっ散らかる。ロジャー・フェデラーは大丈夫なのだがあなたにできるとは限らない。錦織圭級のぶ厚いグリップなら大丈夫だが、こちらは実際にラケットを持って調べてみるといい。

スピンサーブの手首



フォアハンドの手首

さてそんなわけで、スジガネ君の手首は固く固定したまま動かせないように作ってある。ついでに言うと、松原コーチのフォアハンドもそうしている。手首は緊急事態以外、固定している。というのは、松原コーチが見本を見せる相手の半分は女性であること。女性は握力が弱いのでロジャーやナダルのようには手首を使えないのだ。それから、松原コーチが見本を見せる相手の99％以上がアマチュアの選手なのだ。じゃあ、それを見たプロの予備軍はロジャーのようになれないのか？いや、大丈夫。センスある少年たちは手首を固定しろという松原コーチやスジガネ君の見本を見ながら、そして、はーいと言いながら、勝手に手首をうまく使うようになるから。

# カスタマーハラスメントについて

中小企業にも職場におけるパワーハラスメント防止の措置が義務化されたことは記憶にも新しいですが、2020年1月に告示された厚生労働省による指針では、顧客が行為者となる、いわゆる「カスタマーハラスメント」に関して、組織として適切に対応するための体制整備や、被害を受けた従業員への配慮等の取り組みを行うことが望ましいとされています。

今回は、その近年問題視されつつあるカスタマーハラスメントの定義や、発生後の対応等について確認していきます。

## 「カスタマーハラスメントに該当するクレーム」と「正当なクレーム」の違いは？

カスタマーハラスメントとは、サービスに不当な言いがかりをつけたり、過剰な要求を行ったりする行為を指すもので、お客様からの意見や苦情等の全てを指すものではありません。

厚生労働省による対策マニュアルの中では、カスタマーハラスメントに該当し得るものを、

**顧客等からのクレーム・言動のうち、当該クレーム・言動の要求の内容の妥当性に照らして、当該要求を実現するための手段・態様が社会通念上不相当なものであって、当該手段、態様により、労働者の就業環境が害されるもの**

と定義し、具体的には以下のような事例をカスタマーハラスメントとして想定しています。

**【顧客等の要求の内容が妥当性を欠く場合】**
- 企業の提供する商品・サービスに瑕疵（※）
- 過失が認められない場合
- 要求の内容が、企業の提供する商品・サービスの内容とは関係がない場合

（※）瑕疵（かし）・・・“キズ”や欠陥、欠点を意味します。

**【要求を実現するための手段・態様が社会通念上不相当な言動】**
- 身体的な攻撃（暴行、傷害）
- 精神的な攻撃（脅迫、中傷、名誉棄損、侮辱、暴言）
- 威圧的な言動
- 土下座の要求
- 継続的な、執拗な言動
- 拘束的な行動（不退去、居座り、監禁）
- 差別的な言動
- 性的な言動
- 従業員個人への行動、要求　　等

どこからがカスタマーハラスメントに該当するかについての線引きは曖昧であり、業態・企業文化などの違いから、その判断基準も企業ごとに違いが生じる可能性があります。

従って、各社であらかじめ判断基準を明確にし、企業としての考え方や対応方針を統一して共有しておくことが重要です。

## カスタマーハラスメント対策と発生後の対応について

次に、カスタマーハラスメント対策（事前の準備）と発生後の対応について確認しましょう。

◆カスタマーハラスメントに備える事前の準備

①事業主の基本方針・基本姿勢の明確化、従業員への周知・啓発
- 組織として従業員を守るという基本方針・基本姿勢、従業員の対応の在り方を周知・啓発する

②従業員（被害者）のための相談対応体制の整備
- 従業員が相談できるように相談窓口を設置し周知する

③対応方法、手順の策定
- 対応体制、方法等をあらかじめ決めておく

④社内対応ルールについての従業員等への教育・研修
- 顧客等からの迷惑行為、悪質なクレームへの

社内における具体的な対応について教育する

◆実際にカスタマーハラスメントが起こった際の対応

①事実関係の正確な確認と事案への対応
- カスタマーハラスメントに該当するか否かを判断する為に顧客、従業員に事実関係を確認する

②従業員への配慮の措置
- 被害を受けた従業員に対する配慮の措置を適切に行う

③再発防止のための取り組み
- 同様の問題が発生することを防ぐため、定期的な取り組みの見直しや改善を行い、継続して適切な取り組みを行う

④併せて講ずべき措置
- 相談者のプライバシーを保護するために必要な措置を講じ、従業員に周知する
- 相談したこと等を理由として不利益な取扱いを行ってはならない旨を定め、従業員に周知する

※過去の裁判では、カスタマーハラスメントに対して不適切な対応をしてしまったが故に、企業に賠償責任が認められた事例があります。

☆カスタマーハラスメントは行為者が社外に存在し、さまざまな行為類型が含まれることが特徴でもあります。従ってこの機会に、これまでのクレームパターン等を調査し、適切な判断が迅速にできるよう、日頃より対応方法を準備しておくことが重要と言えます。

また、現場対応者による初期対応においては、まずは誠意ある対応を図りつつ、状況を正確に把握し、事実確認を行う必要があります。ただし、顧客等から暴力行為やセクハラ行為を受けた場合は、すぐに現場監督者に相談する等事案を引き継ぎ、一人で対応することのないよう、従業員の安全に配慮することも重要です。

従業員を守るという姿勢を社内に示すことで、従業員の安心感やモチベーションアップにつながり、離職者を減らすことにもつながる等の側面もありますので、カスタマーハラスメント対策に企業として取り組む意義は大きいと考えられるでしょう。

**■ご相談は**
**社会保険労務士法人プロジェスト**
**（担当：福井 / 金子）**
TEL：03-6439-5585　　FAX：03-6439-5580
E-mail：kfukui@proggest-sharou.or.jp/
mkaneko@proggest-sharou.or.jp

私たちは、テニススクール事業主様を含めた数多くの一般事業主様からご依頼を受け、各種規程や賃金の見直し、助成金申請のサポート等を行っておりますので、お気軽にご相談ください。

# 相続税の申告実績について

国税庁は相続税の申告実績および相続税の調査（申告額が過少であると想定される事案、申告義務があるにもかかわらず無申告と想定される事案等）について下記の通り公表しました。

| 項目 | | | 平成 30 年分 | 令和元年分 | 令和２年分 |
|---|---|---|---|---|---|
| ① | 被相続人数（死亡者数） | | 1,362,470 人 | 1,381,093 人 | 1,372,755 人 |
| ② | 相続税の申告書の提出に係る被相続人数（相続税額のある申告書のみ） | | 116,341 人 | 115,267 人 | 120,372 人 |
| ③ | 課税割合（②／①） | | 8.54％ | 8.35％ | 8.77％ |
| ④ | 課税価格 | | 162,360 億円 | 157,843 億円 | 163,937 億円 |
| ⑤ | 税額 | | 21,087 億円 | 19,754 億円 | 20,915 億円 |
| ⑥ | 被相続人1人当たり | 課税価格（④／②） | 13,956 万円 | 13,694 万円 | 13,619 万円 |
| ⑦ | | 税額（⑤／②） | 1,813 万円 | 1,714 万円 | 1,738 万円 |

課税割合は８％前後のため亡くなった方の約 12 人に１人が相続税の申告の提出に関わっていることが見受けられます。
また、令和２年分の課税件数割合 8.8％は過去最高を記録しています。

※平成 30 年分は令和元年 10 月 31 日まで、令和元年分は令和２年 11 月２日まで、令和２年分は令和３年 11 月１日までに提出された申告書（修正申告書を除く）データに基づき作成
※被相続人数（死亡者数）」は、厚生労働省政策統括官（統計・情報政策、労使関係担当）の「人口動態統計」のデータに基づく。
※「課税価格」は、相続財産価額に相続時精算課税適用財産価額を加え、被相続人の債務・葬式費用を控除し、さらに相続開始前３年以内の被相続人から相続人等への生前贈与財産価額を加えたものである。

国税庁「相続税の申告実績の概要」をもとに作成

# 相続税の調査等の状況

| 項目 | | | 平成30年事務年度 | 令和元事務年度 | 令和２年事務年度 |
|---|---|---|---|---|---|
| ① | 実地調査件数 | | 12,463件 | 10,635件 | 5,106件 |
| ② | 申告漏れ等の非違件数 | | 10,684件 | 9,072件 | 4,475件 |
| ③ | 非違割合（②／①） | | 85.73% | 85.30% | 87.64% |
| ④ | 申告漏れ課税価格 | | 3,538億円 | 3,048億円 | 1,785億円 |
| ⑤ | 追徴税額 | 本税 | 610億円 | 587億円 | 416億円 |
| ⑥ | | 加算税 | 98億円 | 95億円 | 66億円 |
| ⑦ | | 合計 | 708億円 | 682億円 | 482億円 |
| ⑧ | 実地調査1件当たり | 申告漏れ課税価格（④／①） | 2,838万円 | 2,866万円 | 3,496万円 |
| ⑨ | | 追徴税額（⑦／①） | 568万円 | 641万円 | 943万円 |

令和２事務年度においては、新型コロナウイルス感染症の影響により、実地調査件数は大幅に減少しましたが、大口・悪質な不正が見込まれる事案を優先して調査し、実地調査１件当たりの追徴税額は943万円（対事務年度比47.3%）となり、**過去10年間で最高**となりました。

国税庁「相続税の調査等の状況」をもとに作成

実地調査が入ると約80%の高い割合で申告漏れが指摘され、相続税に加えて加算税や延滞税を納めなくてはなりません。
実地調査により、納税者側の精神的、肉体的な負担が増すため、生前から被相続人の財産の状況を把握することで追徴課税のリスクを軽減することが可能になります。
相続税申告を依頼する際には相続税申告実績の多い税理士事務所に依頼されることをおすすめします。

掲載内容に関しては、本資料作成日時点における情報に基づくものであり、掲載内容に変更、訂正、または修正があった場合でも、当社が本資料を変更、訂正、又は修正を行うものではありません。

**担当：**
**株式会社青山財産ネットワークス**
**財産コンサルティング第二事業本部　山﨑陽介**
**２級FP技能士　宅地建物取引士**
TEL：03-6439-5803　FAX：03-6439-5813
E-mail：yy.yamazaki@azn.co.jp

# 庭球人語　其の五一

## 無礼な人がチームに与える損失

「無礼な人がいるだけでチームの生産性を 38% 下げる。」

この言葉を電車内広告の本の紹介で見た時、思わず「待ってました!」って叫んでたので、周りの人は私のことを「無礼なヤツだ！」って思ったに違いない…。

最愛の父親が職場で 10 年にわたる激しいパワハラに耐えた末に発病したことで、「無礼な人が会社に与える損失」を学術的に証明しようと大学教授になったクリスティーンポラスは、その著書「シンク・シビリティ」の中で研究結果を発表している。

1．アメリカ心理学会が 800 人の管理職、部下に行った調査では、無礼な人がいると
　48% の人が労力を意図的に減らす。
　38% の人が仕事の質を意図的に下げる。
　78% の人が組織への忠誠心を低下させる。
→無礼な人がいるだけで、仕事のパフォーマンスを下げる。

これだけではない。

2．820 人を 20 年間に渡って調査したテルアビブ大学の研究によると、無礼な人は組織内の人間の健康を害し、死亡リスクを 2.4 倍にしている。
→無礼な人がいるだけで、同僚の健康を害する。

3．フロリダ大学の実験によると、無礼な態度を取られたグループは
　知力テストの結果は 33% 低くなった。
　創造力テストの結果は 38% 低くなった。
→無礼な人がいると、周囲の人の思考能力を下げる。

4．医師、看護士 4,500 人を対象にした調査によると、チームの誰かに無礼な言動があった場合、71% が何らかの医療ミスを起こした無礼な態度を取られたチームは、チーム間での円滑な情報共有が出来ず、その結果適切な判断が出来なくなる。
→無礼な人がいると、周囲の認知力を下げる。

5．一度無礼な態度を取られると否定的な思考が身につき、否定的な行動を取るようになり、他人に協力しようとする人は 1／3 に減ってしまう。
→無礼な人がいると周りを攻撃的な性格にする。

テニススクールではコーチのミスでフロントさんに迷惑をかけた時、そのフロントさんが陰口を言うことがある。するとそれに意気投合して、陰口会議に参加するコーチが出て来たりする。

また、フロントさんから面と向かって「それってあなたの怠慢ですよね」とか言われると、その攻撃された記憶はいつまでも残り、出来るだけその人と関わりたくないと思ってしまう。だから報告・連絡・相談が滞り、それがまた新たな事件を引き起こす。

え？どうしたらいいかって？

以前、これまで礼儀正しかった支配人が、会議前夜の電話で、いきなり私に向かって罵詈雑言を浴びせて来て驚いた経験がある。

話していると彼は「頭で考えていることと口から出てくる言葉が違うことがある」と言い出したので、こりゃ普通じゃないと感じた私は彼に、「明日の会議は来なくてよいから心療内科に行って今の自分のことを話してきてごらん」と伝えた。

結果は「うつ病」だった。

この経験以来、「自分を攻撃してくる人は病気だから仕方ない。」と考えるようになった。だから反論は出来る限りせず、その必要がある場合には十分言葉に気をつけてる。

さらに「私が悪かった」と先に謝れば、その瞬間に相手の態度が 180 度変わる体験を何度かしてるし、確証はあるんだけど、これがなかなか難しいんだよなあ…。
「ベクトルを自分に向ける」ってこういうことなんだろうなあ、きっと…。

人のせい、周りのせいにするって「人間の防衛本能」らしいから、煩悩を断ち切るためには滝に打たれたり座禅を組んだりしなければならないのである。

そう言えばいつも挨拶してくれる部下が昨日初めて挨拶しないまま帰った。
「あれ？俺何か悪いことしたか？」って、ずっとそのことが頭を占領し続けている。

このままだと私は、本来考えるべきことが考えられずに生産性が低下し、また攻撃的な性格になり、うつ病になってしまう…。た、滝だ～！座禅だあ～！

# JTIA 賛助会員のご紹介

## ■特別賛助会員（50 音順）

| | | | |
|---|---|---|---|
| **株式会社青山財産ネットワークス** | 個人財産・法人財務・不動産ソリューション等コンサルティング | | |
| 〒 107-0052　東京都港区赤坂 8-4-14　青山タワープレイス 3F | | Tel. 03-6439-5801 | 担当　有田　能正 |
| **Gift Your Life 株式会社** | 生命保険・損害保険の販売、証券仲介業、不動産仲介業 | | |
| 〒 104-0061　東京都中央区銀座 8-9-12 銀座リヨンビル 6F | | Tel. 03-6264-4731 | 担当　細田　俊行 |
| **スポーツサーフェス株式会社** | テニスコート設計・施工 | | |
| 〒 103-0022　東京都中央区日本橋室町 4-2-10　坂田ビル 5 階 | | Tel. 03-6202-0757 | 担当　片岡　友洋 |
| **ソニーネットワークコミュニケーションズ株式会社** | スマートテニスセンサー、スマートテニスレッスンシステムの開発及び販売 | | |
| 〒 141-8610　東京都品川区大崎 2-10-1 | | Tel. 050-3141-2957 | 担当　井上　　暁 |
| **ダイドードリンコ株式会社** | 清涼飲料水等製造及び販売 | | |
| 〒 108-0023　東京都港区芝浦 4-2-8　住友不動産三田ツインビル東館 4F | | Tel. 03-5730-1213 | 担当　佐藤　孝彦 |
| **株式会社ダンロップスポーツマーケティング** | スポーツ用品メーカー | | |
| 〒 108-0075　東京都港区港南 1-6-41　品川クリスタルスクエア 7F | | Tel. 03-5463-7324 | 担当　西村　　健 |
| **長永スポーツ工業株式会社** | スポーツ施設の企画・設計・施工 | | |
| 〒 157-0076　東京都世田谷区岡本 3-23-26 | | Tel. 03-3417-8111 | 担当　鬼頭　芳弘 |
| **テニスサポートセンター** | オリジナルテニス商品・テニス用品販売、中古ラケット買取・販売 | | |
| 〒 181-0003　東京都三鷹市北野 4-1-25 | | Tel. 03-5314-3734 | 担当　中山　和義 |
| **株式会社ネスティ** | テニスクラブ・スクール運用ソフト開発・販売等 | | |
| 〒 141-0022　東京都品川区東五反田 1-9-4　五反田宏陽ビル 7F・8F | | Tel. 03-3473-5168 | 担当　吉田　浩道 |
| **株式会社ビーシーセンター** | ASP による会員管理システム & e- ラーニングシステム等 | | |
| 〒 271-0052　千葉県松戸市新作 240-3　プレメンスト 401 | | Tel. 03-3209-6111 | 担当　高山　純寛 |
| **社会保険労務士法人プロジェスト** | 日常の労務問題等に関する相談等 | | |
| 〒 107-0052　東京都港区赤坂 8-4-14　青山タワープレイス 7F | | Tel. 03-6439-5585 | 担当　福井　一弥 |
| **ヨネックス株式会社** | テニス用品メーカー | | |
| 〒 113-8543　東京都文京区湯島 3-23-13 | | Tel. 03-3839-7120 | 担当　三浦　貴行 |

## ◆協力賛助会員（50 音順）

| | |
|---|---|
| **ジャスパス株式会社** | クレジットカード、電子マネー決済システム、ポイントシステムの提供、ペイジー口座振替サービスの提供 |
| **ジャパンリスクマネジメント東京株式会社** | 生命保険・損害保険代理店 |
| **株式会社ダイエープロジェクト** | スポーツ施設用大型テント、スポーツ施設設計・施工等、その他建築工事一式 |
| **東京ウェルネス株式会社** | テニス施設・インドアコート・スポーツ施設設計・施工 |
| **東京海上日動火災保険株式会社** | 損害保険全般 |
| **ホクエツ印刷株式会社** | 印刷業 |

## □賛助会員（50 音順）

| | |
|---|---|
| **株式会社アースカラー** | スポーツ施設の企画及びコンサルティング、スポーツ関連商品の企画・販売他 |
| **株式会社アイエス** | 広告物印刷 |
| **アシストインターナショナル株式会社** | テニスコート設計・施工、人工芝輸入・販売・施工 |
| **株式会社 ASURA** | エナジードリンクの製造、販売 |
| **アメアスポーツジャパン株式会社** | スポーツ用品製造・販売 |
| **岩崎電気株式会社** | 照明メーカー |
| **株式会社小野設計** | 建築設計・監理 |
| **株式会社オリコビジネス&コミュニケーションズ** | LED・空調機器その他 |
| **株式会社価値創造社** | コンサルタント・スクール施設用設備機器（ボールマシン等）の開発・販売 |
| **鐘屋産業株式会社** | スポーツネット・器具の製造・販売 |
| **株式会社キモニー** | スポーツ用品・用具の製造販売及び輸出入 |
| **グローブライド株式会社** | スポーツ用品の製造ならびに販売等 |
| **株式会社ゴーセン** | テニス用品製造・販売 |
| **ゴーツースポーツ株式会社** | 屋外スポーツ器材・備品の販売及びメンテナンス |
| **株式会社 GNE** | 省エネ・省コスト事業全般 |
| **株式会社シーズコア** | マーケティング業務全般、セールスプロモーション企画・実施、web マーケティング |
| **株式会社スポーツサンライズドットコム** | スポーツイベント企画・運営、選手データベース管理 |
| **泉州敷物株式会社** | 人工芝生・成形品・不織布の製造・販売、スポーツサーフェスの設計・施工 |
| **綜合警備保障株式会社** | セキュリティ事業全般・AED の販売等 |

| | |
|---|---|
| ターフサイクル株式会社 | 人工芝リサイクル事業 |
| 大和ハウスパーキング株式会社 | コインパーキングのトータルプロデュース、スポーツ施設の企画・設計・施工等 |
| タロスカイ株式会社 | WordPress のホスティング、運用保守等、Web メディア運営サポート業務 |
| 地業建設株式会社 | テニスコート施工 |
| 株式会社テニック | テニス用品専門卸販売業 |
| 株式会社トアルソン | テニス・バドミントン・スカッシュのストリング製造・販売 |
| 株式会社東旺 | 各種テニスコート施工・防水工事・遮熱工事 |
| 西尾レントオール株式会社 | 総合レンタル業：建設機械、イベント用品、通信情報機器他 |
| 株式会社日東社 | マッチ・ポケットティッシュ・名入れライター・ノベルティ用マスク等の製造販売 |
| 株式会社 NIPPO | テニスコートの設計・施工、スポーツ施設の設計・施工 |
| 日本体育施設株式会社 | 各種運動場の基本計画・設計施工・請負及び監理等 |
| 株式会社 nobitel | テニス専門サイト「tennis365.net」の運営 |
| Babolat VS Japan 株式会社 | スポーツ用品、用具、シューズ及びウェアの卸売及び小売 |
| 株式会社ブラーボデザイン | フットサル施設運営、フットサル及びサッカースクール企画運営、スポーツ施設の施工・工事 |
| ペイントマノン | 建築塗装 |
| HEAD Japan | スポーツ用品の輸入販売　HEAD、Tyrolia ブランド |
| 一般社団法人ポスタルくらぶ | 会員組織「ポスタルくらぶ」「ポスタルくらぶ ValuePlus」の運営全般 |
| 前田道路株式会社 | スポーツ施設の設計・施工 |
| 有限会社マツオホケンサービス | 保険代理業 |
| 株式会社マックスヒルズ | 広告の企画・立案・製作・実施、セールスプロモーション企画、ホームページ製作管理等 |
| 丸菱産業株式会社 | 家庭用温熱導子付低周波治療器「サンマッサーホット 22BL」製造・販売 |
| ミズノ株式会社 | スポーツ用品の製造販売・卸売・販売・各種スクール事業 |
| ミラクル株式会社 | テニス練習機の製造・販売 |
| 明治安田収納ビジネスサービス株式会社 | キャッシュカード利用の口座振替受付サービスを含む預金口座振替による集金事務代行業務 |
| 株式会社ライフ・デポ | スポーツ施設設計・施工・メンテナンス・LED 照明等 |
| 株式会社ライフターゲット | 海外テニス留学斡旋、ホームページの製作、テーピングテープの販売 |
| 株式会社 Life Bridge | LED 照明・空調機器の販売 |
| 株式会社ラコステジャパン | テニス・スカッシュ・パデル用品卸売業（テクニファイバー日本国内代理店）、ラコステ・エーグル衣料品の販売等 |
| 有限会社リバティヒルバケーション | 旅行業 |
| 株式会社両備システムズ | 会員管理システム |

## 編集後記

皆さんこんにちは！

全仏オープンの混合ダブルスで柴原瑛菜、ウェスレイ・クールホフ組が見事優勝しましたね。グランドスラムの同種目では 1999 年の全米オープンで杉山愛、マヘシュ・ブパシ組の優勝以来 23 年ぶりの快挙です。全仏オープンでは 25 年前の 1997 年に平木理化、マヘシュ・ブパシ組が同種目を優勝し歴史に名を残しています。

また、車いす部門では、国枝慎吾選手がシングルスで優勝を果たし、全仏オープンは 8 勝目、キャリアとしてはグランドスラム 27 勝目という素晴らしい結果を出しました。東京パラリンピック後、全米、全豪、全仏と 3 大会連続優勝を果たしていますので、ウィンブルドンに期待が高まります。

国内では、女子ジュニア選手の試合参加が男子に比べ大幅に少なくなっている現状があります。これを踏まえ、この素晴らしいニュースが、テニス人気に繋がってくれることを願っています。

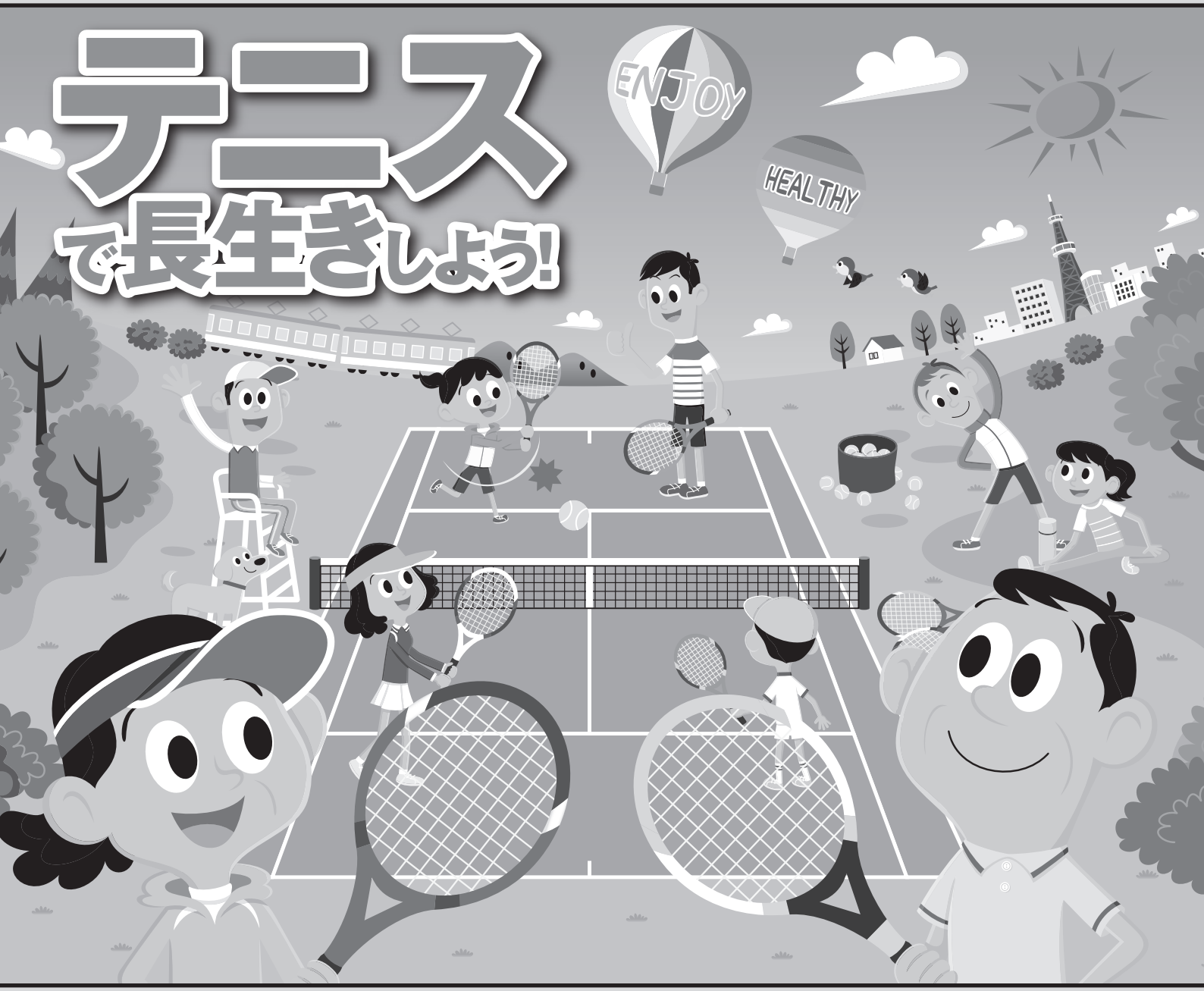
ウクライナの状況や新型コロナウィルスはまだまだ予断を許しませんが、テニスが出来る幸せ、仕事ができる喜びを感謝に変えて、テニス界を盛り上げていきましょう！！

**JTIA News! 2022.6 Vol.91**

**発　　行**：公益社団法人日本テニス事業協会
**発 行 日**：2022年6月30日
**発行責任**：大久保　清一
**編集責任**：吉田　好彦（広報委員長）
**発 行 所**：公益社団法人日本テニス事業協会
TEL.03-3346-2007
FAX.03-3343-2047
〒160-0023
東京都新宿区西新宿 1-8-3
小田急明治安田生命ビルB 1

**https://jtia-tennis.com**
**mails@jtia-tennis.com**

# テニスで長生きしよう!




TOP 10 REASONS TO PLAY TENNIS

## テニスをする10の理由

オーストラリアと英国の研究チームが1994～2008年に平均年齢52歳の約8万人の男女を対象に追跡調査し、6スポーツ分野と死亡リスクとの関係を調べたところ、テニスなどのラケットスポーツを普段から行っている人は、運動をしない人に比べ、全死亡リスクが47%減少し、心臓血管疾患の死亡リスクが56%減少したことが判明した。
出典:スポーツ医学誌「British Journal of Sports Medicine」(電子版)2016年11月28日号

### YOUR BODY

**01 ダイエットに効果がある**
シングルス1時間につき580～870kcal消費する。

**02 長生きできる**
週に3時間のテニスによって心臓疾患のリスクが56%低減される。

**03 心臓・筋肉・骨が強くなる**
他のスポーツに比べ、テニスをする人は心臓血管系の罹患率が低い。

**04 ハンド・アイコーディネーションの向上**
テニスを行うことで敏捷性、バランス、コーディネーション、反応時間が向上する。

### YOUR BRAIN

**05 ストレスを軽減する**
テニスはメンタル面、社交的側面においても大いにメリットがある。

**06 脳力を高める**
戦略的なプレーは脳を活性化させる。テニスをやる子は成績が向上する。

**07 問題解決力の強化**
幾何学や物理学を駆使したコース戦略は、様々な面で活用できる。

### YOUR LIFE

**08 家族や友達と楽しめる**
年齢を問わず、気軽な準備で多くの人と楽しめる。

**09 チームワークやスポーツマンシップの向上**
ダブルスや団体戦を通じてコミュニケーション能力がアップする。

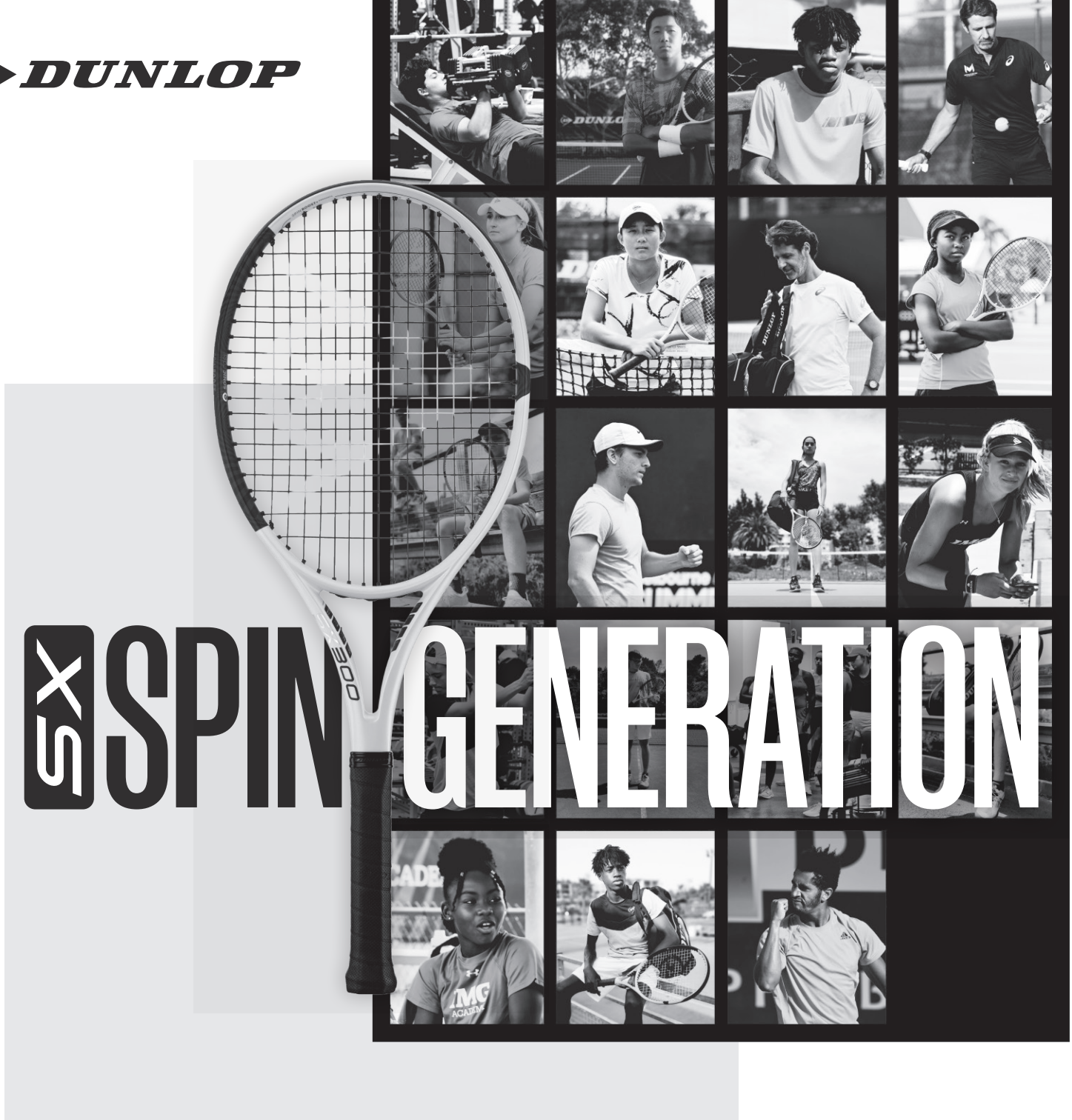
**10 ソーシャルスキルの向上**
テニスを行うことでより明るく、よりポジティブ思考になる。

出典:米国スポーツ医科学専門チームからテニスに関する最新レポート

公益社団法人日本テニス事業協会
JAPAN TENNIS INDUSTRY ASSOCIATION
http://www.jtia-tennis.com/

DUNLOP

SPIN SERIES > SX300 TOUR // SX300 // SX300 LS // SX300 LITE // SX600




# 世界中のスピン世代たちへ。
# ゲームを変えるNEW「SXシリーズ」。

弾道のブレを自動的に補正する弾道補正機能を強化し、スピン系ラケット「SXシリーズ」がバージョンアップ。
オフセンターショットでの飛びの安定性がさらに向上し、これまで以上にスピンのかかりの良さも体感可能に。
あらゆるオフセンターショットに、より一層安定した飛びを。
プレーヤーには、エラーを恐れず、より攻撃的に打ち抜く勇気を。
鮮烈に生まれ変わったSXラケットがスピン世代のゲームを変える。

販売元 株式会社ダンロップスポーツマーケティング
テニス営業本部 〒108-0075 東京都港区港南1-6-41 お客様専用フリーダイヤル 0120-301129（10:00〜12:00 13:00〜17:00 ※平日のみ）
製造元 住友ゴム工業株式会社

※ダンロップ製品をより安全にお使いいただくため、ご使用前に必ず添付の取扱説明書および使用上の注意をお読みください。

ダンロップのラケットスポーツの公式ホームページへアクセス！
公式 SNS ページもご覧いただけます。