

社団法人日本テニス事業協会 第11回テニス産業セミナー 開催要項

●名 称 第11回テニス産業セミナー

●開催組織
共催：社団法人日本テニス事業協会・静岡県テニス事業協会
主管：社団法人日本テニス事業協会研修委員会
後援：通商産業省、社団法人スポーツ産業団体連合会
社団法人日本プロテニス協会
公認：財団法人日本テニス協会
特別協賛：サントリー株式会社
協賛：サントリーフーズ株式会社、株式会社ダンロップスポーツ、他
協力：社団法人日本テニス事業協会税制委員会
運営：第11回テニス産業セミナー実行委員会

●開催要項

■会場：静岡県コンベンションアーツセンター「グランシップ」9F 910会議室他
【JR東海道線「東静岡駅」南口隣接、東名高速「静岡IC」より20分】
〒420-8550 静岡県静岡市池田79-4 TEL. 054-203-5710 FAX. 054-203-5716
URL: <http://www.granship.or.jp>

■期 日：平成12年1月31日(月)

■時 間：セ ミ ナ ー 10:15~17:00／懇親パーティ 17:15~19:00

■構 成：1. 講師による講演
1. 分科会による事例紹介（聴講分科会は先着順となります）
1. 懇親パーティ

■対 象：全国各地のテニス産業従事者及び業界関係者
1. クラブオーナー・マネージャー・コーチ・スタッフ
2. スクール代表・マネージャー・コーチ・スタッフ
3. テニス関連産業従事者
4. その他一般の方

■定 員：150名（先着順にて締切）

■会 費：15,000円（昼食・懇親パーティ費を含む）
※ただし、同一事業所のお二人目以降は10,000円となります。

■ポイント：財団法人日本体育協会公認テニス指導者の方（①スポーツ指導員、②コーチ、③教師）は本セミナーにおいて、JTAならびにJPTAの研修ポイントを2ポイント取得出来ますので、申込書に資格種類と登録No.をご記入下さい。
なお、JTA登録者は当日、公認テニス指導者研修会実習活動実績証を必ずご持参下さい。

■分科会：分科会は各講演とも50名を定員としています。参加申込書の希望分科会欄の第一希望、第二希望に必ず○印をつけてください。先着順とさせていただきますので、ご希望にそえない場合もあります。ご了承下さい。

■申込締切：平成12年1月21日(金)

■申 込 先：社団法人日本テニス事業協会 事務局
〒160-0023 東京都新宿区西新宿1-8-3 小田急明治生命ビルB 1
TEL. 03-3346-2007 FAX. 03-3343-2047

■申込方法：所定の申込用紙に必要事項をご記入の上、上記申込先までご郵送又はFAXにてご送付ください。なお、会費は締切日までに下記口座にお振り込みをお願いします。【振込先口座】

銀行名：東京三菱銀行 新宿中央支店
口座番号：普通口座 No.1692712
口座名：テニス産業セミナー

第11回テニス産業セミナー スケジュール

スケジュール	会場	内容構成
9:45~10:15		受付
10:15~10:30	910	開会式
10:30~12:00 《総合講演》	910	<p>『経営の変革、経営の根本とは』 講師：盛田正明氏【ソニー生命保険株式会社特別顧問】 21世紀に向かって、ビジネスの世界では大変革が起こりつつある。金融ビックバンでありEコマース(電子商取引)の進展である。果たして経営の根本まで変革しなければならないのだろうか。 ソニーの創業期からの経営と比較してこのことをお話しいたします。 そして、今、世界中に忍び寄るもう一つの大問題とは……</p>
12:00~13:00	910	昼食(会場にてご用意いたします)
13:00~14:30 《講演》	910	<p>『テニス界は今後ますます良くなる!!』 講師：中嶋康博氏【VIPインドアスポートクラブ・TOPインドアスポート 総支配人】 2000年を迎え、こんなビックチャンスは他にない。ここで変えなかったらいつまでたっても変わらない。自らがその気になって変えるべき時、私ならこう守り、こう攻めると宣言したい。</p>
14:30~14:40		休憩
14:40~16:10 《分科会》	904	<p>①『相続は事業計画の一部』 ー大変化時代の経営のコツと具体的相続対策の実例ー 講師：岡 良二氏【㈱船井財産コンサルタンツ 第3事業部部門長税理士】 牧野孝彦氏【㈱船井財産コンサルタンツ 第3事業部 コンサント】 事例紹介：阿部匡秀氏【東林間テニスクラブ代表】 相続を乗り切り、テニスクラブの安定継承をするには……。①現在の状況と問題点、②相続の実態、③相続事業計画、④対策の基本方針、⑤最近の相続対策のテクニック、等を事例紹介を交えてお話しいたします。</p>
	908	<p>②『沢山のお客様にご来場いただくために!』 講師：黒岩忠範氏【㈱ピープル代表取締役副社長】 フィットネスクラブや系列テニス施設における多様化複雑化する利用者ニーズに対して、「発想の原点は現場に有り」をキーワードに新たな顧客創造に力を注いでいる(株)ピープルの細分化されたシステムや料金体系について事例をもとにお話しいたします。</p>
	1101	<p>③『私のクラブはこれを作って成功した!』 講師：山崎真吾氏(ニッセイフレンドテニスクラブ代表) 何とかしなくてはと思いながら、もがいているのが現状の姿では……。成功話を聞いて感心するのも一つの方法。しかし、基本的な方針の土台を構築しなければならないクラブやスクールが本当は多いのでは……。実践例を資料に活発に語り合い独自の発想を打ち出すチャンスです。</p>
16:10~16:20		休憩
16:20~16:50 《講演》	910	<p>『サービス産業におけるテニスビジネスの在り方』 講師：重枝豊英氏【通商産業省生活産業局文化関連産業課長】 余暇時間の増加にともない、余暇に対する国民の意識や動機が変化するなか、価格破壊・規制緩和・新規参入による競争の激化や情報通信技術の活用などが進展し、スポーツ産業やレジャー・余暇産業を取り巻く環境も大きく変化しつつあります。今後のテニス業界が種々の課題に機動的・弾力的に取り組む姿勢についてお話しいたします。</p>
16:50~17:00	910	閉会式
17:15~19:00	1001	懇親パーティ